

化学生物创业素质教育方向和农乡县域经济产业化发展的新方向研究

化学生物的创业素质教育方向和农村乡镇县域经济产业化发展的新方向研究

近段时间，在思考我们团队的全龄创业素质教育方向的化学生物的创业素质教育到底如何做，可以更好的落地，造福国民百姓，现将思考分析如下：

1.化学生物创业素质教育的方向之一就是生物病毒细菌科学，但这块需要的积累沉淀相当丰厚，防护措施相当严密即可，属于高投入可能会有高回报的行业。寻常人如果借助不了好的平台，可能会学无所用，无施展才华之地，找对地方，才能更有未来！--这个领域，不适合普通老百姓创业？

1) 那如果是生产老百姓日常生活所需的比如肥皂、洗衣粉、洗衣液、洗头膏、牙膏呢？这也是属于化学，但是适合老百姓创业吧？也不需要很好的防护措施就可以搞吧？

2) 比如类似金花白茶种植出来，发金花，这是属于生物科学领域；之后加工，打成粉末，这是物理方法措施；再把茶粉做成保健胶囊，这是化学领域，那这样可能学过初中数理化或者是高中数理化或者是大学数理化的人就可以操作。学好数理化，走遍天下都不怕，这是因为学好数理化之后，可以做研发，围绕人们日常生活刚需所需要的相关生活用品来做相关研发，之后生产制作，之后进行市场销售。

2.研发人才的培养非一朝一夕之功，投入也是比较大的，最好的方法就是产学研相结合，由学校老师来做我们的相关研发人员，服务我们的相关研发课题组，采取销售或利润分成的模式来进行，相关研发部的费用分摊股份占比比如不超过5%-10%。可以先从1%开始搞。或者是不给股份，直接给他们发工资，也行！不过安全起见，还是给他们股份。只不过股份比例给的不是他们个人，而是以他们为首成立的相关科技研发公司。

3.在这个研发科技公司里面，总公司占股51%，比如是我们控股，主要负责相关技术专利的市场化推广、授权和运营；相关研发技术团队占股49%，具体怎么分配，由他们内部决定（建议首席科学家占股其中的40%；功勋第二名科学家占股其中的30%；第三名科学家占股其中的20%；剩下的小组成员占股其中的10%）。这家研发技术公司占相关项目的股份的5%-10%。

4.该研发技术团队，我们可以跟相关初中老师合作、服务于当地乡镇的农村合作社经济群体，把当地初中的生物老师、化学老师、物理老师给组织起来，组织成一个相关理化生科技小公司或工作室，注册资金哪怕1万，也可以搞，以此来支撑当地的相关食药同源产业链上游种植领域的发展。这块是可以拉来投资的，通过相关初中校友会就可以搞起来。起步资金，投入15-1000万就可以搞。研发方向：

1) 种植领域：食药同源农作物的种植技术与专利申请以及商业化授权推广应用，比如桃树、无花果树、梨树、橘子、橙子、葡萄等可以食药同源的果树嫁接技术的研发与相关树种的培育，之后我们再在相关适合其成长的相关全球主要一二三四线城市进行市场推广。（可以进行相关区块链技术溯源可查，提高我们的差异化售价）；我们来研发，寻求相关农业合作社来进行种植培育；我们再有相关专业O2O元宇宙团队来进行销售，其中：

1.1) 技术研发团队-（即初中学校理化生教师研发团队-以工作室或公司形式存在）占股份大约5%

1.2) 种植技术团队-（即农民兄弟-以农民生产合作社形式存在）占股份大约5%

1.3) 线上（全网）营销技术团队-（即微商等群体-以个体户或工作室或公司社形式存在）占股份大约5%。--【线上线下这块营销+售后服务，这三块建议交给（智财营销管理咨询工作室来提供相关专业的服务）】

1.4) 线下（渠道）营销技术团队-（即经销商、渠道经理等群体-以个体户或工作室或公司社形式存在）占股份大约5%

1.5) 售后服务技术团队-（即客服等群体-以个体户或工作室或公司社形式存在）占股份大约5%-（目标：一，提供良好的服务，及时解决客户群体的相关疑难答疑解惑服务；二，转介绍裂变，提高成交客单均价和营收）

1.6) 管理团队-（即协调整体运营-以个体户或工作室或公司社形式存在）占股份大约5%）--【这块的服务，建议交给（财德人力资源管理咨询工作室来提供相关专业的服务）】

1.7) 财务团队-（即财务会计出纳等群体-以个体户或工作室或公司社形式存在）占股份大约5%。-（目标：一，提供良好的财务代理记账服务，把我们的账目都梳理清楚；二，处理好我们的税务和财务风控；三，必要时，可以帮助我们解决融资难的难题，给我们引进来新的投资者）。---财务这块的服务，建议交给懂财财务管理咨询工作室来提供相关专业的服务。

1.8) 我们的毛利润目标管控在65%，净利润目标管控建议不低于20%。

1.9) 这块整体项目的投入，建议以1000万投资的启动资金来搞，每月的运营成本不超过30万来做。

2) 养殖领域：

2.1) 比如小麦做成面粉后的副产品，麦麸如何应用，价值可以更高话；麦秸秆如何应用，价格可以更高话！养羊，如何养，价值可以最大化。

2.2) 比如玉米做成玉米面后的副产品，玉米秸秆如何应用，价值可以更高话；价格可以更高话！养羊，如何养，价值可以最大化。

2.3) 比如红薯做成红薯面后的副产品，红薯秆如何应用，价值可以更高话；价格可以更高话！养羊，如何养，价值可以最大化。

2.4) 比如花生做成花生油、花生饼后的副产品，花生秆如何应用，价值可以更高话；价格可以更高话！养羊，如何养，价值可以最大化。

【备注：我们不做种植，种植，让农民做，我们负责收购和深加工以及销售】

2.5) 比如胡萝卜的副产品，胡萝卜秧如何应用，价值可以更高话；价格可以更高话！养羊，如何养，价值可以最大化。

【备注：我们不做种植，种植，让农民做，我们负责收购和深加工以及销售】

2.6) 比如白萝卜的副产品，胡萝卜秧如何应用，价值可以更高话；价格可以更高话！养羊，如何养，价值可以最大化。

【备注：我们不做种植，种植，让农民做，我们负责收购和深加工以及销售；为何选白萝卜和胡萝卜，一方面是因为其可以食药同源，另一方面就是因为其可以产量更高】

建议我们的相关食药同源套餐从五行五色五味补心肝脾肺肾的方向上入手来搭配和售卖相关食药同源套餐！

别人卖的是食品，我们卖的是亚健康调理解决方案，所以我们的产品套餐可以卖的更贵！

2.7) 比如白菜的副产品，白菜外衣如何应用，价值可以更高话；价格可以更高话！养羊，如何养，价值可以最大化。

2.8) 其他高产的可以做食药同源用的相关蔬菜、水果，比如冬瓜、南瓜、西瓜、梨、橘子等！

5.相关研发技术团队，我们是否也可以跟相关高中理化生老师一起合作呢？也成立相关的科研技术团队？农村-乡镇的初中理化生技术研发团队，建议方向是食药同源产业链生态的上游种植领域；县城的高中理化生技术研发团队，建议方向是食药同源产业链生态的中游深加工和包装材料领域，比如：

生物化工领域：比如我们可以做出以中草药原材料为主，具有杀菌消毒等功效为主的相关洗头膏、肥皂、洗衣粉、洗衣液、牙膏等产品。之后我们再在相关适合其推广的相关全球主要一二三四线城市进行市场推广。（可以进行相关区块链技术溯源可查，提高我们的差异化售价）；我们来研发，寻求相关农业合作社来进行种植培育和生产加工；我们再有相关专业O2O元宇宙团队来进行销售。

6.相关研发技术团队，我们是否也可以跟相关大学理化生老师一起合作呢？也成立相关的科研技术团队？农村-乡镇的初中理化生技术研发团队，建议方向是食药同源产业链生态的上游种植领域；县城的高中理化生技术研发团队，建议方向是食药同源产业链生态的中游深加工和包装材料领域；地市-大学的理化生技术研发团队，建议方向是食药同源产业链生态的下游实际应用场景领域，就类似中国工程院院士刘仲华刘院士研究的金花白茶的保健功效都有哪些，从而间接促进终端市场中金花白茶产品的销售。

如果能够看懂《化学生物的创业素质教育方向和农村乡镇县域地级市经济产业化发展的新方向研究》这篇内容，并且愿意投入1000万的种子轮风险投资基金进行这个领域创新性尝试的相关村委、乡镇政府、县政府、市政府或者是相关十亿级及其以上的富豪，欢迎跟我们团队联系，我们可以一起想尽千方百计把这番事业做的越来越好，一方面，实现乡村振兴、县域经济崛起、地市经济进入全球一二三四线城市名录，带动当地百姓就业、提升当地百姓收入，造福当地百姓；另一方面，可以增加当地政府税收，支援当地公共经济建设；再一方面，还可以赚到我们想要赚到的钱，在做好本地样板根据地市场的基础上，走出本地、本县、本市、本省、中国，走向全球一二三四线城市，得名又得利！

感兴趣的相关地方政府领导或十亿级及其以上的富豪级的企业家，欢迎留言！