

过去，我听到很多人说，使用苹果手机会收30%税，但我不知道这意味着什么。直到今天，我才明白这最初的现象。

昨天，我和我的小妹妹一起看了美妆直播。兴奋的时候，我想给主播送一件礼物。当我的Android系统充值5时，我发现1元等于10个抖币（比例1:10），而她的iPhone，同样的帐号，1元等于7个抖币（比例1:7）。



当然，许多人不知道这两者的区别。

有需求，就有市场。每个需求背后都有一个项目。基于此，这种摇钱代充值业务应运而生。

也许你会说这个项目算不了什么，但你应该知道，以拼多多为例，如果你充值TikTok抖币98元，收费103元，即使相当于收取5元的服务费，销售额也是非常可观的，基本上每月数万单以上。



虚拟商品网店单笔订单2.81元，每月销售600多个订单。下单后，机器人客服自动回复，直接赚1000多元。

因此，如果你认为直接提供充值服务有竞争力，那么出售这一充值渠道也可能是一块圣地，可以以较小的成本利用巨额财富。

网络赚钱的常规无法跳出信息鸿沟。强大的在线赚钱者把钱花在信息鸿沟上。赚钱是很自然的。