

不是有句话么，宇宙的尽头就是投资，投资的尽头就是股权投资，各行各业都有想往股权投资转行的朋友，有的顺利达成了愿望，有的找不到路径放弃了，有的还在往这个方向努力。

我的发小大武就属于找不到路径，差点放弃的。

发小大武以前在战略咨询公司工作，做行业分析，商业模式分析和商业模式设计的，他觉得这些经验对于投资行业尤其投前这一块的工作内容有很大用处，但是为什么在招聘平台上就是没人回复？在BOSS直聘上打招呼，大约三分之二的人根本没有读消息，三分之一的人发消息已读不回。少数让他发简历看一下也是没有后续。问题到底出在哪呢？他觉得自己以前工作经历都是营销，商业模式，企业文化什么的，现在想中途转行，也不算是完全没有经验。

其实啊，进入这个圈子并不难，互联网时代，找到对的人，带你一年半载的，如果你头脑聪明，学习能力强，不是什么难事。另外投资公司不是什么高大上的公司，跟普通公司唯一不同的是，他们是真的要把钱投出去，所以在选择和评估上有很大的压力。

沙丘学堂里的导师有说过，做股权投资，前期要把自己当成很牛的“猎头”业务员，有很牛的识人本事，就是找到那些正等待投资，而本身有故事的创业者，你能找到这样的人很多，你的情商高，能沟通无障碍，那么你迈入创投圈很快的。初期的投资经理基本上都是业务员的角色，工作无非就是看邮件、看BP、跑腿、跟创始人沟通一些采访询问的话题，交给VP然后PL能参与，基本上就算合格了。