

作为一个从业多年的期货公司员工。面对无数期货交易员，尤其是刚刚进入期货市场的朋友，很难一次开到最满意的账户，期货公司琳琅满目，到底什么样的公司才是最适合自己的。

首先可以先得出结论，在目前市场竞争环境下开立的账户必须满足三个条件：

1. 手续费最低的标准就是+1分，
2. 无条件申请交返，并且自动结算到期货账户，
3. 可以申请到最低的保证金标准。

满足以上条件，才是一个合适并可以长期使用的期货公司。

有两种开户方式：线下营业部开户和网上开户。

营业部开户目前由于当地地区保护，很难开到低手续费的账户，而且流程复杂，不推荐；主要来讲讲网上开户的一些注意事项。

就以下几个方面去谈谈开户过程中需要注意的：

正规性、期货手续费高低、保证金比例、交易能否拿到手续费返还、以及客户经理与居间人的区别？

## 1、期货开户的期货公司是否正规？

很多作为的虚假平台常常以期货公司的名字招揽客户，进行带盘、诱导，最终导致客户亏损资金到了黑平台口袋，资金根本就没有流入市场。其实最简单的办法就是登录证监会的官网，或者期货业协会官网，查询合法机构名录，国内目前只有150家正规的期货公司。所以一定要进行核对无误之后，再进行开户。

证监会官网期货公司名录。期货公司名录（2022年8月）

期货业协会官网。期货业协会官网



## 2、期货开户手续费标准

期货手续费是指期货交易者买卖期货成交后按成交合约总价值的一定比例所支付的费用

目前国内有上海、大连、郑州三大商品期货交易所、能源交易所（原油期货、期权）和中国金融交易所（股指期货、期权）共71个上市品种

每一个交易所中具有不同的上市品种，不同的品种其手续费也不同，除了金融交易所不是交易所中的会员，期货公司都是交易所的会员，所以客户在参与期货交易的时候，需要向交易所上交一部分固定的手续费，另一部分则可以由期货公司进行收取，收取的标准是在期货交易所的基础上再加上一部分，来用作自身的运营需求

同样的不同的地区，不同的期货公司收取的费用也是不一样的，如果是实力比较强大的期货公司，其手续费就会相对高一些，小的期货公司则会相对较低。当然手续费也会根据客户资金量的大小以及交易量的多少，由期货公司进行相对合适的调整

期货交易费用多少？期货有50多个无门槛品种，费用都是不一样的，有的是固定的金额，有的是按比例收的，所以我们主要看看自己做什么品种，要提前了解清楚交

易的费用成本。

## 期货手续费=交易所手续费+期货公司佣金

交易所手续费是固定不变的，是交易所直接收取的，所以决定期货手续费高低的的就是期货公司佣金部分。

如果不是想具体了解各品种的细节，而是想知道期货公司具体的收费标准，尤其是加收的佣金，那么这样就可以更加容易的对比出来期货公司收费高不高。

当然交易所的标准也是需要掌握的，这是更细节一些的问题了，这些一般都是提前了解，或者等开户以后交易之前去逐步熟悉，但是选择期货公司的时候，大多数人咨询费用的目的，主要是看期货公司的佣金高不高。

常见的就是加几元或几毛钱等固定的金额，比如大豆的交易所标准是2元，加0.1元就是实际收取2.1元。

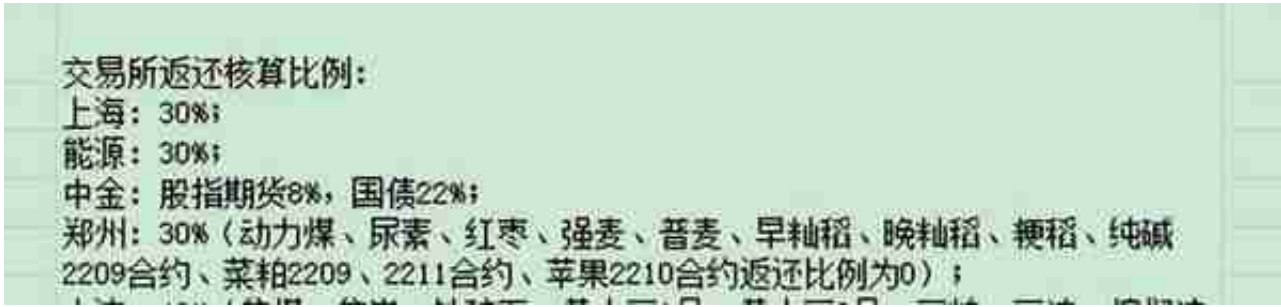
也有可能是加一定的比例或倍数，比如加50%也就是1.5倍，比如加100%也就是交易所2倍等等，当然是加收的比例或金额越小，总费用就越低。

如今，所有交易者都可以享受互联网时代的红利，让手续费越来越透明。

为什么很多投资者的手续费都不一样？

通过不同的期货公司开的户，或者同一个公司找不同的客户经理开的，这都有可能导导致手续费不一样。因为平时期货公司收的费用是交易所标准的好几倍，优惠都要自己去谈。有人提前做好了准备工作，知道佣金都可以降低，所以谈到了很优惠的标准才去申请开户。但也有人不知情，费用比较高的情况下就直接开始交易，那么自然要支付的费用成本就高。原因就在于你找的期货公司费用高，或者还是你没有去谈这个优惠，或者没有谈到特惠标准。原本不同的期货公司政策就不一样，有的投资者开了好几个期货账户，不同账户的手续费高低也不同，所以交易期货也要了解这一点。

关于期货手续费标准计算方式。



## 2022年8月交易所减收比例

期货市场竞争内卷严重，只有不断的给予交易者更多的优惠才能在市场中获得核心竞争力。通常市场上期货公司会给予交易者一定比例的交返。交返这个一定要在开户前和经纪人进行协商，不同公司不同的营业部政策也会不同。

**尽量选择国企大公司总部，更有保障！基本上来说，交返并不需要任何门槛的。**

交返是直接发放到账户，是期货公司直接签署交返协议，不经过个人发放。明细单清晰按时结算才是最有保障的！

交返是最日内交易的必要条件！不然日内交易是很难盈利的。很多成熟的交易者，或者是日内短线交易者由于交易量大产生的手续费较多，期货公司为了能够长期和交易者进行合作，给予了一部分手续费返还，对于期货公司而言，可以更长久的开发的稳定盈利的客户才是正道。

新人本来就对这个行业不是特别熟悉，手续费又是赔挣都得交的，当然也想降低自己的成本。如果期货公司服务好一些，费用低一些，交易的时候也会占据更多的成本优势。

## 5、客户经理与居间人的区别？

选择一个有经验的客户经理，首先必须具备从业资格，其次是开户之后也是最关键，有任何问题随时联系客户经理，得到第一时间回复，态度好，耐心细致。选择一个好的期货公司一般会有客户经理进行专属对接，24小时的为客户解决问题。好的客户经理更多的是从两个角度评价服务质量：一个是解决问题的速度，一个是解决问题的质量和态度。你的问题给出去之后客户经理回答处理的时间是否冗长，一个具备职业素养的客户经理，基

本都是做到秒回信息。“24小时服务”服务不是随便说说的。

比如合约临近交割，一个合格的客户经理会通知您提前移仓；在交易中各种知识的普及；交易软件的、以及交易所手续费保证金变动，临近假期保证金提高等等。

或者在平时工作繁忙，持仓风险度过高时，风控部也会委托客户经理进行提醒交易者降低仓位。尤其是新入市的小白，更要选择耐心并且知识和经验丰富的客户经理，可以帮助你解决遇到各种问题。

居间人目前也是需要通过期货从业考试，并且在协会登记注册，服务上与客户经理大同小异，但是最重要的两点是：

一、居间人是从客户交易手续费中获取佣金收入的，换句话说，你的手续费返还会被居间人拿走一部分或者全部，甚至可能在交易所手续费基础上加收高倍手续费，而不是给你期货公司最低的+0.01元；

二、居间人在日常的客户服务中需要特别注意合规问题，凡是涉及到喊单、代客操盘、配资等等问题都是不合法合规的，即使是在品种、点位、方向上也不能给予客户建议，目前市场上仍有一些人员通过此类方式开发客户，甚至给客户带来巨大损失后消失不见。

最后总结。做期货交易选择正规期货公司，手续费保证金低，并且可以申请拿到返，客户经理靠谱热情、专业细致在期货交易道路上，就能事半功倍。