

最近时不时会遇到新手卖家咨询亚马逊开店的事情，在交流的过程中发现有很多不熟悉的新手卖家对于入驻的实际操作有点困惑，今天就整理了一些高频问题，汇总出来，希望能帮助到有亚马逊入驻打算的新手卖家们。

1、刚注册下来的公司，可以用来申请亚马逊开店资料吗？

答：可以用新公司资料提交注册资料表，但是在正式注册的时候公司开立时间最好要满45天

2、个体工商户执照可以申请亚马逊开店吗？

答：可以，但只能通过亚马逊官网自注册。

亚马逊招商经理的通道目前开店资料仅接受中国大陆境内、香港特区、台湾地区注册的有限公司法人，且需要注册时间在45天以上，企业经营处于正常状态。

3、想开多个站点，需要准备不同的资料吗？

现在新卖家入驻“美欧日澳”的共计13个站点可以共享一套入驻资料。也就是卖家开通一个站点，系统会默认将其他12个站点的权限一起开通，相当于一站通全球。而且这13个站点只需要给一次\$39.99的月租费。

4、亚马逊入驻需要什么材料？

①公司营业执照：注册满45天且过期前45天以上的真实有效公司资料，不接受个体工商户材料

②法人材料：真实有效且未过期的身份证信息

③带有Visa或Master标志的信用卡：支持扣目的国货币，VISA最好，欧洲站建议用法人信用卡

④海外银行收款账户：根据开通站点不同有所区别——如果是北美站，则准备美国本地卡；如果是欧洲站，则准备欧元/英镑收款卡；日本和澳洲同理（如果目前没有海外银行收款账户，请点击链接获取）

⑤全新未在亚马逊使用过的邮箱

⑥电话、主要联系人联系方式、发货方式、地址、产品以及商标信息等

## 5、新入驻的店铺什么时间可以开始销售？

新入驻的卖家，在完成注册审核后就可以上线产品售卖了，不过现在入驻应该是赶不上23年的Prime提报了，可以好好准备年底的销售旺季。

## 6、如何入驻亚马逊？

可以直接联系招商经理获取开店资料，招商经理审核通过后会下发开店链接，按照要求完成开店流程后就可以成功上架卖货了。

如果你目前没有招商经理联系方式，可以留言推送合适的官方招商经理给你。

## 7、亚马逊哪种收款方式费用最低

亚马逊有三种收款类型，分别是国内银行账户，直接用人民币收款结汇（也就是亚马逊全球收款）、使用PSPP计划里的第三方支付服务商提供的银行账户、用自己开通的海外/香港地区的银行账户。

这三个方式各有优劣，总的来说，如果是金额比较小，图方便可以直接用亚马逊全球收款，在金额小的情况下先做大做强才是正式，手续费的事情可以稍稍靠后一些；如果金额相对比较大，首选PSPP计划里的服务商，有很多家，多对比，选一个速度、费用、汇率都合理的长久合作下去，就OK；如果公司很大，或者有海外发展的打算，有境外公司，那选第三种方式也行，方便外汇的灵活使用。

## 8、什么是亚马逊关联，哪些原因会造成店铺关联呢？

- ①相同P地址登录两个或多个账号
- ②相同电脑注册or登录两个或多个账号
- ③不同站点使用多套手续用同一台电脑登录
- ④多账号操作，产品相似度高达90%
- ⑤多账号操作，操作习惯及操作浏览器相似
- ⑥同一个主体注册多套公司手续，注册多套账号
- ⑦不同账号之间使用相同的信用卡信息付款

⑧不同账号之间使用同一张银行卡收款

⑨不同账号之间使用相同的手机号码及邮箱

因此，防关联的核心，就在于一个亚马逊账号最好只在固定的一台于净的电脑上登录，而且这个网络环境下只用于这个亚马逊账号的操作，尽可能的把店铺的操作环境都区分开，信息尽量不要重复，才能最大限度的避免账号关联。

关于亚马逊的店铺入驻流程说简单也简单，说难也有点难，主要还是先做好前期充分的调研喝学习，胆大心细，才能放心追逐跨境电商的蓝海。

关注Moons，带你了解更多的跨境知识~