

AAVE是一个分散的贷款系统，允许用户在没有中介的情况下借入、借出加密资产并赚取利息。Aave在以太坊区块链上运行，使用智能合约系统。使得平台上的资产可以由运行其软件的分布式计算机网络来管理。因此，他们的用户不会“不要相信某个机构或个人会管理他们的资金。”

AAVE允许用户创建贷款池，使他们能够借出或借入20种不同的加密货币。为了在Aave上借钱，用户必须提供抵押物，同时如果贷后经历加密市场震荡，用户必须面临清算风险。Aave也有其他功能，如快速贷款和其他形式的债务和信用发行，但在用户采纳和使用方面。这些目前处于alpha阶段。

截至9月6日，AAVE是第35种加密货币，市值53亿美元，在所有DeFi中排名第7。仅落后于Uniswap、Chainlink、Terra、Pancakeswap等其他巨头。AAVE的价格为404.28美元，在2021年5月18日创下历史新高，是631.26美元。Aave是芬兰语，意思是“幽灵”。它最初在2017年11月推出时被称为ETHlend。ETHlend是一个点对点的借贷系统。在整个2018年对ETHlend的大量研究中，Aave团队意识到点对点借贷效率低下，决定放弃。正如我们今天所知，Aave在2018年转向P2C借贷平台，并一直保持至今。

AAVE的创始人兼首席执行官是斯塔尼库列乔夫，他是该公司的主要公众形象。当斯塔尼发现以太坊及其功能时，他正在赫尔辛基大学学习法律。他开始探索它是如何影响DeFi系统的，并提出了ETHlend。

2017年Aave推出ICO(初始代币发行)，为他们筹集了1620万美元。ICO使Stani能够雇用更多的开发人员来专注于改进协议。2020年1月，Aave在ETH主网上推出，支持16种资产。2020年7月，Aave获得三建资本、FrameworkVentures和ParafiCapital 300万美元投资。Sincethen,AavehasbeenfundedbyBlockchaincapital,DTCapital,standardCrypto,BlockchainventurecapitalandDefinecapital.。

2020年是Aave的决定性一年。到2020年底，他们的TVL已经从30万美元飙升到20亿美元左右。Aavetoken(AAVE)也是2020年表现最好的资产，创造了5000%的收入。目前，Aave锁定的总价值约为180亿美元。

Aave 是一个借贷池系统，这样用户就可以在没有中介的情况下，选择对20种不同的数字资产进行借贷和赚取利息。

想要赚取利息的用户，将想要出借的资金存入，然后在流动资金池中进行收集。当借款人贷款时，他们从这些资金池中取钱。贷方可以以他们认为合适的任何方式交

易或转让这些代币。

Aave发行了两种类型的令牌来推广此活动，\$AAVE(本地令牌)和aTokens。

\$AAVE代币可以有很多用途：

如果用户使用\$AAVE作为贷款的抵押，他们将获得一笔贴现费，如果\$AAVE借款人使用代币作为贷款，他们将不会被收取任何费用。

如果支付了费用，\$AAVE的所有者可以选择在贷款向公众公布之前检查贷款。

使用\$AAVE作为抵押的用户可以比使用任何其他数字资产的用户多借一点。

代币持有者可以在平台上质押\$AAVE，获得约6%的APY分配。

阿托肯：

这些代币在存款时铸造，在赎回时销毁。

它们以1:1的比例与存放在Aave协议中的基础资产的价值挂钩。

阿托肯斯提供“收据”对贷款人来说，允许他们对存款收取利息。

2020年12月，Aave将其平台升级为AaveV2。升级带来了无需多次交易即可偿还部分贷款抵押品的能力。通过这些操作合并到一个交易中，用户可以节省网络费用(ETH交易费用最多可降低50%)、时间和精力。。

此外，Aave平台上的借款人现在可以发行新的令牌，就像贷款人一样；阿托肯斯。代币允许借款人管理从他们冰冷的钱包中借来的代币。这一更新也带来了稳定的贷款利率和固定利率。，提供更好的可预测性，避免市场波动带来的暂时损失。数据分析网站Support.token提供了更详细的V2升级列表(如下)。

2020年7月Aave创始人兼首席执行官StaniKulechov宣布了tokenomics“经济学”的协议。。Aavenomics升级将把每100美元的借出代币转换成1美元的AAVE代币，最多总共供应1600万代币。该升级由管理层投票决定，并几乎100%一致通过。通过新的投票在1600万枚代币中，1300万枚被出借者赎回，剩下的300万枚进入了Aave生态系统保护区，该保护区被描述为“引导基金在治理认为适当时分配给协议激励”。

另外，安全模块与令牌变量库一起启动。安全模块充当代币的抵押机制，以在短缺的情况下充当保险。这给\$AAVE带来了代币农业，利益相关者可以获得安全激励和一定比例的协议费。

在Avenomics发布后的四个月(2020年10月)中，\$AAVE的交易溢价约为50美元。2020年初，LEND定价为0.02美元。尽管供应减少，价格重新平衡至2美元，但AAVE在短短四个月内上涨了2400%。[XY002][XY001]引入AaveNomics的全部原因是通过对代币持有者的管理，使AAVE更加分散化。引用官方声明：“Aave令牌经济学的目标是通过其激励和政策创造一个炮轰点，协议的增长、可持续性和安全性优先于单个利益相关者的目标”。

根据TokenSniffer的说法，Aave包含一个代理合同，有可能使用协议。代理合同允许开发者修改区块链协议，这就是V2的做法。就像脸书如何发现错误并提供更新来修复它们一样，代理合同允许开发者更新“不可变的”发现问题时的区块链协议。代理合同的问题在于，理论上，黑客可以通过使用和利用为特定协议部署的代理合同来改变或操纵对他们有利的协议(如窃取资金)。

有代理合同给Aave带来了微小的漏洞，但也带来了灵活性和选择。你可以根据令牌持有者的治理投票，让协议变得更好。

为了通过代理合同和其他形式的黑客潜力来降低风险，Aave有一个漏洞赏金活动，任何人都可以尝试使用他们的协议来寻找漏洞。如果他们发现了漏洞，根据发现漏洞的严重程度，用户将获得100美元至25万美元不等的金钱奖励。Aave也不断被各种审计平台审计：

。

Aave从2020年开始，一直持续到2021年。为了从2021年开始，Aave成功推出了V1-

V2迁移工具。在闪电贷款的支持下，用户可以几乎无缝地将其流动性头寸从版本1转移到版本2。闪电贷是一种无需抵押的数字资产借贷方式。2021年3月16日，Aave发布了首个AMM(自动做市商)市场。AMM流动性池允许Uniswap和Balancer的流动性提供商使用其LP令牌作为Aave协议中的抵押品。

2021Aave缩小了对可扩展性的关注，并探索“新边疆”。Aave#039美国的多市场策略使其能够渗透到这些新领域。与其他项目建立协同关系是DeFi#039的主要资产。Aave正是利用了这一点。在加密货币的所有重要领域建立市场

。他们最新的前沿可伸缩性的例子是多边形实现的侧链。这种认识带来了一个非常快速和几乎免费的交易。此外，Chainlink支持多边形，，这为Aave在协议价格源中带来了旗舰安全性。Polygon和Aave之间的协同作用允许更多的配件选项适合网络，这增加了Aave和Polygon的可扩展性。

撰写本文时。多边形区块链上的积分是Aave做的最后一件大事。到目前为止，除了可扩展性和试图降低ETH价格之外，没有更多关于将会发生什么的公告，这是他们在2021年的主要关注点。

Aave是以太坊生态系统中的旗舰产品，正在制定其他P2P借贷协议的标准。以过去一年零八个月的爆发力，我们只能希望他们能继续用能量在DeFi领域定义新的领域。。Aave在DeFi中如此重要，以至于灰度一直在寻找Aave'的下一次信任，显示他们获得了多少信任和动力。

撰写本文时。创始人兼首席执行官Kulechov发布的最后一条迷人的推文是在超宇宙中遇见某人。你可以想象，随着Aave继续成长为一个更大、更好的借贷市场，将会发生什么。

? 也许我们还会在元宇宙中遇到阿夫。

那个'；这就是Aave。阅读Aave'的前世在一篇文章里。有关Aave'全面介绍，请关注dadaqq.coM其他相关文章(www.dadaqq.coM)！

本网提醒，投资有风险，入市需谨慎。此内容不作为投资理财建议。

标签：Aave