

前面一直在讲币圈的坑，今天讲点轻松的，顺便给大家普及一些知识，讲讲下数字货币的一二级市场是怎么结合起来的。大家看看自己在做的项目和将要做的项目风险如何，看完自己做好项目相关调研工作。

我想当一名矿工，挖数字货币的矿工，怎么才能挖到数字货币呢？你得买一台矿机，让机器帮你挖，机器是怎么挖的呢，现在数字货币之间发生的交易需要机器靠它的算力来计算，直接把它理解为：机器是一个会计，它通过计算并且记下了某某数字货币从一个账户到另外一个账户的转移。那么相关数字货币就会给与它报酬，具体报酬是多少就看你机器的能力，以及现在分配给你这边的机器多少账来记。简单来说就是：帮忙记账-给与报酬。

说干就干，我买了一台矿机（请自行去度娘查什么是矿机），刚好我家有个小的水电站，电费很便宜。于是乎我就把矿机放在了那里，接通电源矿机就开始没日没夜的挖了。挖了两个月我这一看挖了1个比特币，我算了一下成本，这两个月我买矿机花了3000元，电费花了7000元。我俩月工资就算1000块，我的总成本就是11000元。比特币我刚挖那会儿价格是13000元一个。当时想的是挖出来还能赚2000，没想到现在比特币就值10000元一个，搞了半天我还亏1000，想想就不划算，我这不不甘心啊，就去网上找资料，看看我到底是亏在什么地方。（前面的数据都是虚拟的，只是为了方便大家看，具体成本大家在网上就能查到个大概）

我找啊找，我看啊看，发现了我有好几个地方没做到位。

1，人力维护成本

2，如何应对币价下跌

想了一下，如何降低人力以及维护成本呢，反正我一个人，看一台机器也看，看十台机器也是看，那么就按照我正常负荷的条件吧，看个20台机器，那我的人力成本占比就只有原来的1/20了。

币价下跌这个倒是难倒我了，我又不能控制币价的上涨下跌，难倒也像在二级市场低屯高卖？显然不现实，有这眼观，这技术，我直接就在二级市场做就行了，还挖啥矿啊。我在想有没有一种方法能让这个风险敞口变小呢？

在经过多方讨论，还是得用二级市场的工具来做上对冲，对冲工具就像跷跷板，一边赚多少，另一边就大致亏多少。我们这里要讲的套期保值。首先我要预估我的产出，我算了一下，一台机器两个月挖1个比特币。那么我20台机器两个月挖20个比特币。这会儿价格13000一个。那我总产出就是260000元，那我得拿260000元去做合约买个空？一想合约不是有杠杆吗，那加个100倍杠杆就行了，只花了2600块钱就完成了对冲，美滋滋。后来一看，这不行啊，涨了不到1%我的合约就爆仓了，那还啥。朋友就说了一句，你直接来个无限保证金大法就行了，反正你是做套期保值。我就看市场，嗯，近期单日涨幅也没超过30%，那等于说我可以开个3倍杠杆，也就是说花差不多90000元去做套期保值基本就不用看了（这里具体的自己的设置，而且要挂好单子，防止暴涨过后回调，做好自己的阈值设置，如果达到，就同时清空已经挖出来的币以及想对应的合约数量，然后按照新的价格来设置做空合约的数量，这里最好的是用服务器自动化交易做，人工做的话时间不好控制）。

想到这里我就开始算我的成本了，二十台机器运行两个月总成：机器成本60000+电费成本140000+人工成本1000=201000。两个月要挖出来20个比特币，价值就是260000元，那么我赚了差不多60000元（对冲交易的成本跟矿场收益比起来可以忽略的，小矿主除外，这也是为什么小矿主越来越难做）。

我现在手里只有20000块钱，总投入要201000+90000（买合约对冲的钱，两个月后可平仓取出）=291000。差这27万要怎么来呀？我这里有资源（资源包括挖矿产业链上的成本付出，国外便宜的电费，场地，运营团队，等等）。

什么都算好了，但是没钱，要去找钱才能把这个事儿给做成，只有把利润分出去然后找融资进来把这个钱给赚到手，于是乎我就开始我的融资之路，现在市面一级市场的融资产品太多，参差不齐，甚至有欺诈横行的产品。下篇文章我将通过融资方式来给大家剖析现在市面上一些产品的情况。冰岛社区-一个敢说真话的社区。