

CRM软件最常在销售部门实施，作为销售人员自动化的中心枢纽，包括联系人、客户和机会管理。CRM软件通常与其他企业解决方案(例如ERP系统、营销自动化软件和客户服务软件)分开交付，但通常与其他业务应用程序集成以促进增强和协调的客户体验。

目前市

场CRM软件鱼

龙混杂，到底有哪些好用的C

RM软件值得被推荐呢？以下为大家盘点一下CRM软件排名中的前5名。

1、织信Informat

- 企业名称：深圳市基石协作科技有限公司
- 创立时间：2019年
- 注册资本：2222万元
- 发源地：深圳

基石协作于2019年在中国深圳成立，是一家专业为企业提供一站式低代码解决方案的科技公司。基于“低代码 low-code”模式的管理云服务（PaaS+SaaS），其先后研发出了“CORNERSTONE”项目管理系统、“织信Informat”企业级低代码开发平台。

基石协作通过独立研发的“织信Informat”企业级低代码平台为企业提供可视化的应用开发环境，降低或去除企业应用开发对原生代码编写的需求量，让企业能轻松搭建管理系统、业务平台、企业官网等，助力企业内部增长，实现数字化转型。

公司核心成员均有15年以上的行业从业经验，曾就职于华为、腾讯、平安、神州数码、BlueCat等国内外知名企业，深耕制造、医疗、教育、金融、IT高科技、地产等行业，服务客户超过上万家，如吉利、施耐德、阿里云、中交集团、筑福集团等行业头部企业。目前公司员工目前有近100人，在全国拥有多个运营中心和上百家渠道合作伙伴。

公司结合云计算、大数据、AI技术和BI能力，基于中国企业所面临的管理问题先后研发出的织信Informat低代码搭建而成的CRM软件。不仅解决了企业从线索转化、商机跟进到回款管理等销售全流程的管理，有效地支撑了企业的复杂业务需求及业务变化。以及在移动办公、沟通协作、审批考勤等方面的能力，帮助企业实现了效率的团队协作，大幅提升组织效能，地推进了企业业务进步。还具有灵活易用、高度可配、拓展性强等的管理功能特性，实现了为企业CIO的营销赋能。

公司基于织信Informat企业级低代码平台构建的客户管理系统解决方案提升了客户企业的信息化水平，通过全员实时在线移动办公，对业务执行过程实现了精细化过程管理和预算管控，有效规避了销售商务成本超支的资金风险，进而彻底推动企业从被动管理到主动干预的转变，以可视化的数据决策提升企业客户管理水平和企业核心竞争力。