

作者简介：七年银行工作经验，中级经济师职称，证券基金、保险、期货从业资格，金融英语证书若干等，2006年成为银行界的第一批国际金融理财师（CFP），是当年所在的第五大银行，全广州分行第一个也是唯一的一个五科全过考上的人，曾在沃德财富中心担任理财客户经理，后被迫离职。

看到朋友推送的文章，提到没有还款能力还要借钱的人，还用信用卡大额透支或取现，我皱眉，真是愚蠢到家了，知道信用卡的还款利息有多高吗？

一般银行的理财产品或者房贷，是按年率来计算的，比如年化收益4%的产品，10万元一年的利息就是4000元，一个月大概300多元。

而高利贷，是按月利率计算的，假如月利率是0.6%的话，10万元每月要还600元利息，但实际还的远大于这个数，因为是按复利计算的。

信用卡透支利息，是万分之五一天，没看错，是按日计算的，相当于月利率的高利贷。而且账单日到最后还款日之间的这些天，利息这部分也会被计上利息，利滚利，可以想象得到比高利贷还多。

请问，你会去借高利贷吗？

后果，电视剧和电影里演得多了，怕不怕？

所以，我使用信用卡二十年，从来没透支过一天。我在银行的信用，良好的不得了，隔三差五的就会有电话打给我，问：“请问你需要贷款吗，我们银行可以提供...利率很低的哦.....”，都被我啪的一声挂掉。

此外，邮箱里一堆推荐各种银行信用卡的邮件，银行手机APP推荐开卡的高额礼品让人流口水，让你恨不得相识满天下。

而且信用卡新户的开卡优惠，比如烤箱，行李箱，眼部按摩仪等等，看得人眼花缭乱，心动不如行动。

想起我当年，拥有十几二十张信用卡，四大银行，交行，招行，民生，光大，广发，浦发，中信.....，一个银行还不止一张，我为什么要开这么多张信用卡，又是怎样做到一分钱都不透支的呢？

答案很简单，我就赚那些消费日到账单日，以及账单日到最后还款日这么多天的利息。比如交行的信用卡，免息还款日长达56天，我就赚这56天的利息。

因为一般人，都或多或少会忘记按时还款，所以，这些利息就被银行赚走了。但是我，只用了一招，就肯定不会忘记还钱，所以，银行想坑我，不容易啊。

这一招，说破了也很简单。就是绑定借记卡签订还款协议。到期日自动还款，永不落空。嫌麻烦？那就设闹钟提醒。

就这么简单？相信了吗。

而现在银行为了促进你按时还钱，还赠送一些小额的每月还款金给你，或者让你先付30元给你60元还款金，每月可以使用5元之类的小恩小惠，让你尝到甜头，欲罢不能。

除了反手赚银行的利息，还用信用卡消费积分兑换物品，食物，各种优惠等，榨干银行的高利润，以前积分兑换做得比较好的银行有交行，招行，民生，现在建行有后来居上的势头。

有了信用卡，下载该银行的APP，准时准点抢券，撸尽银行的羊毛，让他们欲哭无泪。但现在银行也推出了反垄断措施，比如限制手机号，限制ID地址等，我也只能望洋兴叹。

这么多的优惠，还没举例完，真想不到当年，我求我一众闺蜜开信用卡的时候，由于是新事物，她们避而远之，以为我坑她们，实际上，信用卡这东西，也是双刃剑，用好了，可以杀敌，用不好，会伤了自己。

而我自己，就使用了二十年，毫发无损，还乐此不疲。

被迫离职后，我消掉了80%的信用卡，只留了两三张常用的，原因也很简单。

因为学了命理后，领悟了一些人生道理，无论做人，开卡，还是简单点好，不复杂，就能开心。

但是现在确实有点后悔了，为什么呢？

因为现在的银行都聪明了，不比十年前，没有APP，也没有各种优惠。现在竞争激烈，银行提供的优惠真是吓死人，比如建行，已经把招行远远落在后面，并且赶超交行了。

而光大，中信，广发，广州银行，邮储银行，甚至四大银行，都在摩拳擦掌，跃跃欲试。

这应该是我看过的，最好的推荐信用卡开卡的文章了吧？

后记：

有人反问：“难道你现在，还需要曲线救国，帮银行宣传？”

我仰天大笑：“今时不同往日，如今我只是小小消费者，只负责坐收渔人之利，让银行的战争来得更猛烈些吧！”

编辑于 2022-11-04 21:40 · IP 属地广东