

一般我们去汽车 4S 店买车的时候，4s 店会积极推荐汽车金融公司的分期产品。汽车金融公司持有银保监会发放的放码牌照。因此它也会受到银保监会的贷款审批管理。在发放汽车购车贷款之前，一定是会到人行征信中心查询申请人的征信记录。

比如在去年上半年闹得特别大的“[西安奔驰女车主](#)”事件。奔驰汽车金融公司收取了 1.2 万的汽车服务费。后来受到银保监会的 40 万处罚。所以汽车金融公司是严格被监管的正规基金公司。



不过现在购车的车贷，除了本金之外还会附加很多费用。比如汽车金融公司发车贷既要收利息，有时候还要收附加服务费，甚至有些还偷偷摸摸的收保证金，还要求先买指定的高额保险。这样算下来，购车成本其实是一笔不小的数目了，一般可能都要达到年化 10%以上。奔驰女车主贷款 40 万，一次性服务费收取 1.2 万占比就是 3%，再加上利息，可以算算贷款的买车成本有多大。

不过现在很多银行都在抢这块生意，所以优惠方案比较多。例如建设银行的汽车龙卡信用卡，就一个专属的汽车购车信用卡。买车用这个信用卡来分期，现在的优惠阶段利息、服务费都免了就只有一个本金分期。同时还不指定购车的保险，由车主自己选择去买保险。这才是真正的优惠活动，这也是小编见过的最优惠的购车条款。其他银行也有类似的购车优惠信贷分期，一般都是通过信用卡中心发放一张大额专属汽车信用卡来进行操作，要么不收利息，要么只收一点点管理费，总的算下来

要比在汽车金融公司贷款省钱很多。