

从18年左右成为自由职业者开始，距今也有至少5年的自由职业生涯，比起很多同行，我的资历还是很浅薄的。

我是怎么成为自由职业者的？

故事要起源于我表妹的男朋友，暂且叫他K吧，K是一名程序员虽然比我晚几年毕业，但是却混的很好，原来他也是在国内某知名的电池能源企业上班，然后他们公司上了SAP，然后就跟SAP原厂有了一次深入的合作。

在那次合作中，SAP有一个业务经理R，这个业务经理的业务能力很强，在圈内的人脉也很广，听说还是IBM出身的，可能这个R看中了K的技术能力和交流能力，于是R就喊K是否愿意出来跟着自己干，R负责接单，K负责协助完成项目的开发和实施。

K觉得这也是个很好的机会，于是就从原公司出来了，跟着R开始了自由职业生涯。

我那时候是任职于国内一个银行外包的公司，也是一名程序员，这家公司前两年上市了，当然如今跟我已经没什么关系了，那时候我的收入在程序员行业只能说是中等水平稍微偏下一点水平，由于不善言谈和背八股文，所以薪资这块自然不会很高，即使后面一些入公司的新人，水平不咋滴，但是薪资却是比我高不少。

可能也是本人比较内向不善交际关系，加上也不抽烟不喝酒，所以跟上级领导或者其他人的关系只能说一般般，那些抽烟的同事，一天就会喊几次项目负责人出去抽根烟之类的，一来二去关系自然好，薪资也长的比较快。

有一天，我表妹就跟我说，她男朋友K也是做这块的，K后面打电话问我，说他最近有个项目缺人，愿不愿意来做，薪资1.5k人天，但是他需要抽一部分，剩下的给我结算，我那时候因为参与了资金盘导致经济也是比较窘迫，看到即便他抽取一部分应该很有很大可观的薪资收入，于是就开始了我的自由职业生涯了。

你觉得自由职业者是什么样的？

很多人觉得自由职业者，应该是那种想上班就上班，不想上班就不去上班，上下班时间全凭自己掌控。

实际上并不是如此，入了这行后，才发现不是这样的一个情况，个人感觉自由职业者的薪资更自由可谈，但是工作却是没那么自由，跟正常入职的员工一样的，需要

准时上下班。

自由职业者跟正式员工差别

自由职业者跟普通员工的区别，我觉得应该是一个是跟公司有签订合同并由公司代缴五险一金等，正常情况下只要公司不倒闭和不主动裁你，你可以一直在这个公司待下去，当前也可以享受到公司的带薪休假及年终奖等各种福利。

而自由职业者可能就开始你个人或者代理人跟公司去谈的价格和条件，其他的福利就看合作的公司怎么样了。

我原先是跟着K做项目，后面就喊我单人到NB去做项目去，从NB那个项目后，就没再喊过我了，可能觉得我的单价给高了，所以后面K就喊了他的刚毕业的表弟跟他干，给他表弟固定几千块的月薪，委婉的跟我说可以让我自己去找工作。

也是NB那个项目，认识了其他外包公司的项目经理或者第三方的人员，可能他们觉得我的工作还算比较可靠技术也还OK，所以后面陆陆续续几个项目都是跟这些认识的人进行合作的。

因为个人跟这些公司谈合作，所以谈的单价也是有高有低，总体月收入大概也在30个上下浮动，有些公司会提供住宿或者甲方有包食宿，或者提供交通补贴，还有些公司过节也会送个购物卡之类的福利等，当然跟正式员工还是没法比，像他们出差还能享受出差补贴之类的。

自由职业者赚钱吗？

成为自由职业者我觉得大部分都是为了钱吧！如果资金不到位，也没有人愿意去做自由职业者，毕竟通过跳槽和后期在一个公司长期期待着迎来退休会显得收入和生活更稳定，所以自由职业者的薪资普通比正式人员高许多。

不过像我现在这个行业，内卷也越来越厉害，每年又有很多培训班转行的人员冲击这个行业，加上疫情这几年很多公司把一些项目缩减了，所以自由职业者也是越来越不好混。

之前合作的一个公司，也向我抛出橄榄枝，问我是否愿意入职他们公司，但是薪资可能跟现在比会差比较多，不会非常高，后面我给婉拒了，我也知道他们公司后面没用再招第三方人员，都是招固定员工去实施项目了，毕竟相对于员工，第三方人员的成本支出还是比较大的。

之前项目公司也碰到过一些自由职业者，去年问起状况，说已经入职公司了，不再做自由职业者了，其实以目前的形势，如果有好的机遇我也会入职吧！毕竟没人愿意做了这个项目没了下个项目的日子。

所以自由职业赚不赚钱，跟你合作的公司的实力及你能够谈到的薪资待遇是有关系的，像一些合作的公司实力比较强，就能给到比较高的薪资，人天可以达到2k-3k左右，实力比较弱的，可能就差不多跟市场的高工的价格差不多，如果你的交际能力很强，人天5k左右也是有可能的，之前R介绍我去工作的甲方，甲方给我这边开出的人天价大概是4.8k左右，实际上我个人拿到的人天也就是1k不到，还不包住。

自由职业者怎么接项目？

我觉得很多应该是靠关系和人脉去接的项目吧！我自己也是因为跟这些第三方公司合作下，第三方公司需要人员就喊我了，所以也是这样下去的。

去年一个之前合作过的第三方公司还我去做SZ做项目，说后面还有个项目大概可以做个2-3年应该不成问题，可以跟我先签个一年合同，不过因为我现在这个项目还未结束，所以后面也只能推掉了，虽然SZ这个项目谈到的薪资比现在的多，但是我也不好直接走人。

我现在这个项目，实际就三个人，一个业务，一个前端开发，我是后端开发，后端目前就我一个人，项目实际的作用都在后端，前端实际上很少有人去使用，有点类似中间件的概念，从项目的框架搭建到现在的上线，都是我一个人在负责，如果我走了，第三方其实很难喊到人去接替我的工作岗位，也是对第三方的不负责。

原本这个项目我以为半年左右差不多，结果至今也弄了一年半，可能因为很多上下游是外企关系，所以需求的周期拉的比较长，应该今年秋季就能完全结束这个项目

建议入行吗？

如果没有好的资源，我觉得还是不要入这行，除非碰到好的机遇，比如像K遇到了R，前几年了解到R现在自己做一个日本的项目了，由于我跟R没怎么直接接触，所以跟他的关系也是一般，如果有直接接触的项目经验，我想后续也能在R那边拿到一些项目吧！

在现在这个大形式下，个人还是觉得如果能在大厂入职还是不要走自由职业者这行，除非你有能力和人脉资源。