

自2023年3月份以来，黄金价格持续攀升，市民对于黄金产品的投资热情有增无减。有分析师认为，今年黄金价格或将震荡上行，预计可突破500元/克。而且黄金是公认的货币，为了应对金融危机，全球各国都在储备黄金。

名称	最新价	涨跌	涨跌幅%	买价	卖价	开盘价	昨收价	最高价	最低价	报价时间
黄金9999	413.60	0.15	0.02	413.52	413.60	414.80	413.50	414.80	412.50	2-9 10:36:24
黄金9995	412.80	--	0.00	412.70	414.00	--	412.80	--	--	2-9 10:36:24

我就拿某天的黄金价格来举例，如下：

中国建设银行的投资金条427.3元/克；

中国工商银行的如意金条430.1元/克；

没有高出当日金价很多，但再看看中国银行代理金条的价格：

女儿金30克16170元，539元/克；

传家金条20克10200元，510元/克；

传家金条50克25250元，505元/克；

传家金条100克50500元，505元/克。

你会发现，这种金条明显会高出当日的金价很多，其实这些金条都不是单纯的投资金条了，有点类似金条工艺品，但凡和工艺二字扯上关系的，东西的价格就不便宜，金条也是如此。

- 如果我们再看看当天的金条回收价格402元/克（纯度99.9%），可以看出，这种工艺金条的价格相当于差了100多元左右。

那么，银行生产的金条不卖干嘛？又不能生出新的金条，要是金价突然大跌，而银行又还有很多库存，那银行不就是巨亏了？当然银行也可以自己囤着，等着金价涨回来，可是库存成本也不是一笔小数目了。

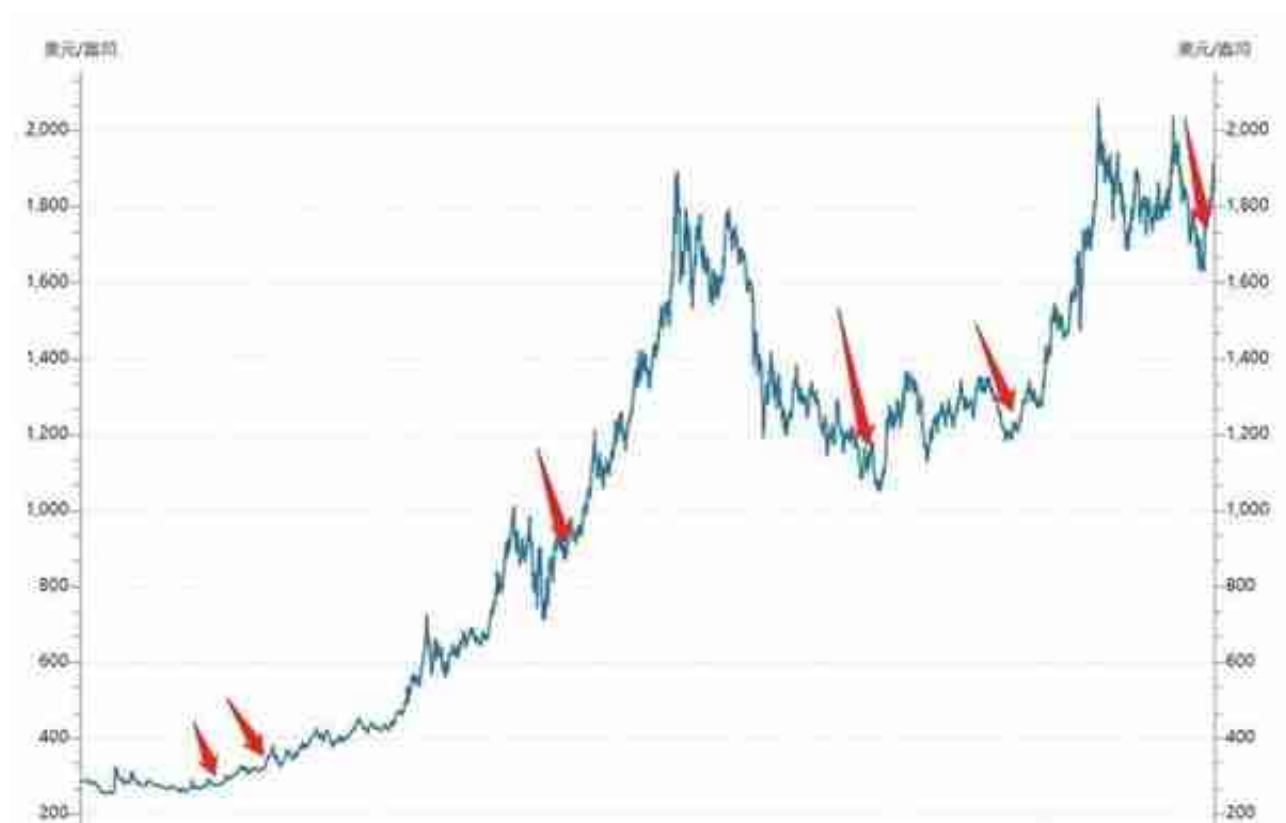


你想吧，一根100克金条，按照400元/克计算，也得花费40000元！金条的报价，一般按照金价+10元/克起，哪怕每克黄金能赚10元，一根100克金条，也才赚1000元！

事实上，溢价部分（10元/克）是算上了门店租金等运营成本，所以，你如果开金店，卖金条几乎不可能赚到10元/克的利润！

- 算算利润率： $10 \div 400 = 2.5\%$ 。2.5%的毛利，几乎是天花板。卖金条有多难赚钱，你知道吧？

再看看那些黄金首饰，比如2023年2月1日，十大金店的黄金价格报价如下：



- 1、前三次黄金储备增加分别发生在2001年12月，2002年12月和2009年4月，均在一个月内存持完毕。
- 2、后三次黄金储备增加分别发生在2015年6月，2018年12月和2022年11月，均表现为黄金储备的持续增持。

比如2015年那一次，就是从2015年6月持续买到2016年10月。看看每次央行增持黄金的节点，跟预言家似的。真是那年我双手插兜，却不知什么叫做对手，略微出手就已知这个分段的极限了。

毕竟我们普通人不是央行，但黄金金条确实也是可以买的，比如在工费不高，而且是黄金国际金价低的时候，这时候买是比较适合的。

- 什么叫工费不高呢，一般0-3元每克的工费计算，这时候全是正常的黄金金条工费；什么是黄金国际金价价格低呢？黄金的国际金价是实时波动的，2022年涨得最凶，最高涨到450元每克，到现在也还在420元每克，这都是很高的金价水平了，我认为到未来370元每克算是低价水平，如果有兴趣在这个价格范围的时候可以考虑购买的。



总之，我们要知道，基本上80%的银行都跟上交所合作的，也都是会兜售投资金条，现在你打开任何银行的APP搜索金条都会看到，基本都会卖金条金牌金吉祥物之类的，甚至可以采取邮寄或者线下自提的模式等。当然，如果真有银行不建议买金条，那大概率是银行的理财经理说的，他们想让资金流入理财产品里面。

- 在这里，我只有一个看法：凡是推荐你不做这个不做那个的，你可以研究下，可能都有机会。凡是推荐你做这个做那个的，基本上对它自己都是有利，至于你有没有好处，难说。但你一定要记住，银行客户经理给予的建议，大多都是在从银行和自身的利益出发，所以对于投资的建议一定要叠加自己的理性分析，谨慎听取，通盘考虑后再做最终决定。

[#4月财经新势力#](#)