

本文转自作者 | 簪竹



(图为麓谷基金广场)

然而，在取得这些漂亮的数据之后，长沙并不感到满足。龚石洋向投中网坦言：“引导基金全国各地都在做，政策大同小异。”长沙作为中国创投界的后起之秀，要想打响招牌，还得使一使“巧劲”才行。于是，一个想法被提了出来：长沙有全国传媒首屈一指的湖南广电集团，能不能把这个优势利用起来？

正是在这样的背景下，《我要投资》应运而生了。2019年的秋天，由湖南湘江新区（长沙高新区）主办的《我要投资》第一季在湖南国际频道开播，中国破天荒的有了一档由政府主导的创投综艺节目。一向敢闯敢拼的湖南人，又一次开了先河。

龚石洋坦言，在湖南湘江新区（长沙高新区）决定做这样一档节目的时候，对于能做多大规模，甚或是能做几季，其实心里并没有底。但《我要投资》播出后收获了超出预期的热烈反响，至今已经连续做了四季，成为在每年固定上演的一场创投盛会。

粗略一盘，《我要投资》这档节目带来的效益至少三重。

第一重，《我要投资》让很多创业公司直接受益，迈上了新的台阶。参加往季节目的都正生物、中晟全肽、揽月机电、华诚生物、明康中锦、思为康.....等相当一批创业企业，都通过节目完成了高质量的融资，有一些公司成了独角兽或准独角兽，还一些公司已经进入了IPO轨道。很快我们就将迎来《我要投资》走出来的上市公司。

第二重效益，《我要投资》能够把省外的头部创投机构引入长沙。每一季《我要投资》节目录制的两个月间，都会有30余家全国遴选出来的优秀创业者，以及数十位中国创投市场上最一线的投资大佬齐聚长沙。龚石洋表示，如果没有这样一档节目，要每年把这么多业内的顶流大咖同时请到长沙来都是很不容易的。很多来到《我要投资》的投资大佬，从此改变了对长沙的印象。比如参加过两季节目录制的联创资本创始合伙人韩宇泽就表示，他以前没想到长沙会有这么多活跃的创业者。

但以上两点还不是最重要的。龚石洋告诉投中网，湖南湘江新区（长沙高新区）办《我要投资》并不仅仅是算直接的经济账，它带来的社会效益应该是更大的。最直观的一点是，长沙的创投生态通过这个节目被搅动得更加活跃，这对湖南、长沙金融的长远发展有着强有力的推动作用。《我要投资》是政府搭建的一个平台，通过这个平台长沙本土的创投生态可以和全国产生连接、碰撞，新的机会从中诞生。

至此，“走过四季”的《我要投资》已经成为长沙创投的一张名片。因为一档小小的综艺节目，长沙乃至湖南的创投生态都被激活了。这一档产业与资本联动的真人秀，让中国的产业圈和投资圈在每年的秋天汇聚在长沙，由此营造湘江新区、长沙、湖南更加浓厚的创新创业氛围。



(图为 位于湖南湘江新区的天际汽车匠心智造基地)

天际汽车有一句响亮的口号：“为大众造好车。”在新能源车企纷纷把目光投向一二线城市、在中高端市场卷的死去活来的时候，天际汽车从用户的真实用车需求出发，推出的天际ME5是一款起售价仅13.88万元的增程式SUV，可电可油，续航超1012公里，真正做出了一款最广大消费者都能够负担得起的极致性价比好车。有人称天际ME5是“半价的理想ONE”，意思是天际ME5拥有与理想ONE差不多的续航里程，但只有一半的价格。

在竞争日趋激烈的新能源汽车市场上，切中用户痛点的天际ME5是一匹横空杀出的黑马，是增程车细分市场销量增速最快的车型。今年一季度天际ME5位列造车新势力销量榜单第七位，并连续多月位列造车新势力上险数榜单前十，单月销量很快突破1000台。