

8月25日晚间，高能环境（603588.SH）发布2022年半年度报告，据公告显示，今年上半年，公司共实现营收39.97亿元，同比增长18.55%，归母净利润4.44亿元，同比增长13.80%。在上半年疫情等不利因素影响下，公司的运营类资产经营良好，同期营收及净利润实现双增。业内人士预计，随着未来新项目的建设及固危废资源化的全面推进，公司业绩将不断突破。

主业高增长趋势延续技术优势及新项目推进产业快速发展

作为我国最早专业从事提供固废污染防治解决方案的企业之一，高能环境的业务领域主要覆盖固废处理运营（包括：固废危废资源化利用、固废危废无害化处置、生活垃圾处理）、固废处理工程（包括：生活垃圾处理工程、固废危废处置工程）、环境修复（包括：土壤、地下水、生态修复）几个主要板块，多个板块均在当期保持了较高的规模增速。

公告显示，2022上半年，公司固废处理运营中的固废危废资源化利用板块共实现收入16.70亿元，同比增长51.80%；固废危废无害化处置板块实现收入1.76亿元，同比增长13.43%；生活垃圾处理板块实现收入5.12亿元，同比增长9.25%；固废处理运营总体实现全面增长，总体营收增幅达36.77%，成为推升公司营收增长的主要力量。此外，公司环境修复板块实现收入4.55亿元，同比增长17.21%，部分新签订单开工和实施项目增加推动了收入增长。

在产能建设方面，上半年公司重庆耀辉（10万吨/年）已于6月21日正式投产；白银靖远宏达二期深度资源化项目于6月投入试生产；同时，在建项目金昌高能于今年6月取得危废经营许可证，江西鑫科预计年底前主体可投入运营，新项目的建设完成及运营开启有望为公司业绩增长提供支撑和保障。

从经营来看，各板块主业稳步增长的背后是公司对于技术创新的极致追求。据公告显示，2022年上半年，高能环境的研发费用达到1.02亿元，较上年同期增长31.78%，期间，公司大力推进新工艺新材料的技术研发，技术体系日益趋于完善。据统计，上半年，公司共计新增授权专利32件，目前其拥有授权专利总数已达到600余件，其中母公司拥有授权专利463件，累计主、参编国家及行业标准与规范达88项，深厚的技术底蕴为公司各领域的布局与成长奠定了坚实基础。

政策驱动产业发展持续向好固危资源化模式进入复制成长阶段

从行业发展来看，在“双碳”目标下，固废板块正处于快速增长阶段。根据今年2月，工信部等八部门印发的《关于加快推动工业资源综合利用的实施方案》制定的目标显示，到2025年我国将进一步降低钢铁、有色、化工等重点行业工业固废产生强度，提升工业资源综合利用效率，力争大宗工业固废综合利用率达到57%，主要

再生资源品种利用量超过4.8亿吨，并推动构建高效再生资源回收体系。其产业规划方向正与公司近年来所着力发展的固废资源化板块所契合。

据悉，通过自投自建的方式，目前高能环境已实现全区域、多品类、深度资源化的横纵布局，公司“大固废”版图已基本形成。分析人士认为，凭借资金、规模、技术等方面的优势、公司未来有望进一步拓宽其全国布局的市场渠道，在市场规模的持续扩张下充分受益。

东吴证券此前在研究报告中表示，现阶段，高能环境的固危废资源化赛道正处于从1到N的复制阶段。一方面，通过重点区域项目布局，公司废料回收已形成全国影响力，项目所在地覆盖湖北、甘肃、江西、贵州、浙江等地，覆盖区域对于跨省转入危废废物进行综合利用政策均较为支持。另一方面，公司多金属多品类回收再生平台已逐步形成，可回收再生金属品类已涵盖铜、镍、铅、锌、锡及多种稀贵金属，在品类及规模的持续扩张下，公司未来的盈利稳定性将得到进一步提升。

逾27亿定增成功落地长期潜力有望进一步释放

值得一提的是，在今年8月11日，高能环境发布了非公开发行A股股票发行情况报告书，公司定增正式宣告落地。

据披露，此次定增拟募资总额为27.58亿元，募资将用于公司固危废资源化项目和垃圾焚烧发电项目的投资建设。而截至目前，公司已成功发行246,250,000股，募满27.58亿元，发行获得了1.95倍认购倍数。

从参与申购的投资者结构来看，此次定增相继吸引了公募基金、社保组合、基本养老组合、央企资本平台、地方政府、QFII等A股市场主流资金参与，这一方面说明公司前景受到多方投资者的一致看好，另一方面体现了主流资金对于公司价值的认同及长期发展潜力的信心。

业内人士分析指出，作为国内固废及环境修复领域的头部企业，高能环境目前已在规模及技术领域形成了一定的领先优势，其在手资源化项目规模已超100万吨/年。而随着定增落地，公司成长潜能有望被进一步释放，其未来成长将值得关注。

本文源自发布易