

卖5000的13PM竟然还赚1000。我一台手机挣你350，人家一台手机挣你1000，你说人家性价比。前天有个关注我两年的粉丝，管我要一台13PM，然后128G美版的，我给他报价是5，700。

就是这台小兄弟是觉得很OK，但是他女朋友不乐意了。因为他女朋友偶然间在网上发现这个*靓机，同样的机器才卖5，148。说这一台手机我得挣多少昧良心钱，我得多黑心！然后我就让他把*靓机的链接发给我瞅瞅。这质检报告下边的红色感叹号，你是一看不看，划痕咱就不说了，这这更换摄像头第三方弹窗，更换原厂屏幕，字面意思就是说轻度维修，私下说就是炸弹。我给你们剖析一下这台5，148的13PM，它有多少钱利润。这128G美版的13PM，全原装靓机，市场的拿货价是5，350，摄像头坏这一项就要扣800。然后这个更换原厂屏幕，就是设置里跳正品弹窗的，这个也要扣400。那这一个成本就是4，150块。然后他卖5，148，挣你们一台998，全新仅大修全原靓机带回家。我一台手机挣你350，你说我黑，人家一台手机挣你1000，你说人家性价比。我接下来要说的虽然有点离，但绝对不会夸张。在整个华强北市场每天流动的这个二手机，应该是有5万台，这其中全原装不用整备的好机器，大概只有1万台不到。那剩下的4万台咋整？屏幕划痕少的就打磨一下，划痕多了没法磨就压盖板，边框磕碰太严重的，就换个底壳，电池效率特别低的，就给他改到99%98%，然后拿到线下实体店，咸鱼什么什么转，等等二手平台卖，只要价格低，咋都能卖的出去。反正你们也看不懂，咬咬牙用它3个月，管不了你一下。最后还是选择在我这买，又挣他350块。