

自比特币诞生以来，特别是近几年，市场上出现了大量的虚拟货币，它们将“去中心化”“开放源代码”“运用区块链技术”等作为吸引消费者投资的“噱头”，利用互联网技术进行广泛传播，严重扰乱了货币市场，对消费者也造成巨大损失。



虚拟货币之矿机江湖

说起虚拟货币，矿机不得不提，因为大部分国际认可的虚拟货币都是通过矿机挖矿产生的，以比特币为例，挖比特币所需要的矿机其中就暗藏很多不为人知的黑幕，请看灰产圈调查：

什么是比特币矿机？简单来说就是一个像电脑主机一样的箱子，插上网线和电源，配置好账户信息就可以自动“挖矿”——产生比特币了。由于比特币的火热，相关的挖矿产业也红火起来。其中，矿机的制造销售是其中的主要产业。

目前国内主流的矿机价格在几千元至几万元不等，一种矿机通常只能用来挖一种数字货币，而且每隔一段时间会因为算力消耗等问题需要更换矿机。

蚂蚁矿机B3开售公告

2018-04-24 蚂蚁矿机销售

新品发布：蚂蚁矿机B3

产品：蚂蚁矿机B3

算力：约 780H/s

功耗：约 360W \pm 7%

暂定价格：17000元人民币/每台

开售时间：2018年4月25日上午11点

本批数量：2500 台

发货时间：2018年5月1日至2018年5月10日

备注：

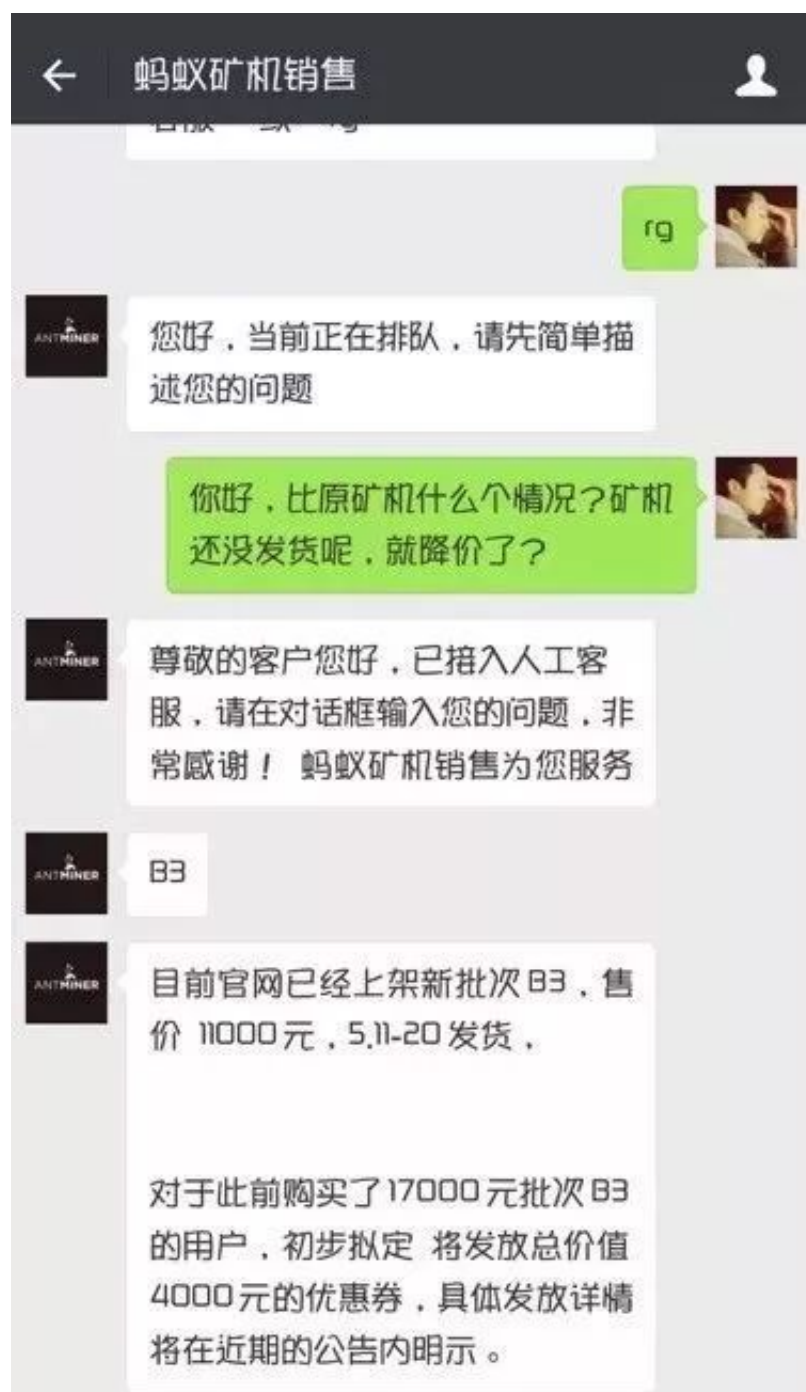
本产品需全款支付，每个账户限购1台

比特大陆，伴随着比特币价格的飞速上涨的同时也完成了壮举，从籍籍无名到全球知名的芯片公司，它只花了三年时间。

同样在这三年时间，“矿霸”这个词汇频繁出现，挟持算力、分叉比特币、粉尘攻击等声音不绝于耳。

而其最明显的“收割韭菜”的内幕就正显现在其矿机销售的策略里。

2018年4月24日，比特大陆宣告比原链的ASIC矿机开发成功，将于2018年4月25日发售，定价17000元，国内外各卖2500台，共5000台，每人限购1台。



不由让人想起了蚂蚁矿机L3+的惨案

矿机这一路下跌的过程中，比特大陆再一路发优惠券给高价购买矿机的用户，卖完一批矿机就降价然后发优惠券补偿一部分差价，逼着用户继续买矿机，如果不用优惠券再去购卖矿机拉低下成本就会净亏这么多钱，而一旦用了优惠券购买矿机要面

对矿机的下一次降价，再给你发优惠券，让用户一路买，一路亏，并且一路送优惠券。

这次许多购买B3矿机的投资者都是比原链的持有者，许多是以前完全没有挖过矿的，完全是出于对比特大陆的信任，单纯的认为比特大陆再怎么样也不至于让第一批抢购矿机的用户就血本无归吧。

但现实就是那么残忍，一星期前你可能20000买了一台B3矿机，一星期之后的今天11000的矿机官网随时可以买到，这一切就发生在一星期之内，连矿机都没收到就被割了韭菜，而始作俑者就是花了3年时间从籍籍无名到全球知名的芯片公司比特大陆。

高价抢购—降价—发优惠券—低价卖—再降价—再发优惠券.....无限循环

这样的销售策略伤害了多少用户无法统计，尽管目前比特大陆任然掌握着比特币世界的绝大部分算力，生产着这个世界上最多的矿机，但这家公司还能走多远...

结尾

虚拟货币本身已经是风波诡谲，其衍生行业矿机产业也黑幕重重。

虽然任何投资都有其风险，但是风险也要保证在自己能够承受范围之内。

对于想要投资矿机产业和进军币圈的人来说，预估好自己能承受的风险是重中之重。

最后借用世界杯的名言来警醒那些在币圈被割过的“韭菜们”

买球反着买，别墅靠大海，买球买冷门，豪车开进门。买球买强队，天台去排队，买球买豪强，土豪去流浪。冷门下重注，超越拆迁户。