

如果您是信用卡用户，那您一定接到过银行方面打来的电话，不管您的信用卡有没有使用，或者使用了多少额度，银行总能找到可以营销的契机。

作为一个银行员工，我本人也是一直比较喜欢用信用卡支付，不管是网购还是点外卖，包括在外面吃饭和出行，只要是可以用信用卡的地方，我都会优先使用快捷支付或者刷卡。



不过，这些打电话的一般都不是银行的正式员工，只是银行外包出去的业务，这样人力成本比较低，可以实现效益最大化。

因此，分期付款对于很多人而言都已经非常熟悉了，但是不知道大家有没有发现一个问题。

账单分期为什么最长只有24期？为什么不像家装分期一样，最长可以做到96期？不是期限越长越赚钱吗？

这个问题其实也不复杂，银行也是企业，逐利性是本质目的，这样的设计，也是为了最大化的收益，我给大家算一下就知道了。



二、提前结清不能收取后续的手续费。

既然如此，那很多朋友肯定会说，期限越长，银行就可以赚到更多的钱，那就干脆把期限设置长一些算了。

其实不然，分期付款对于消费者而言，真的是一个漫长而痛苦的过程，大家就是在第一期不需要还这么高金额的时候会轻松一些，但是后续则是一种折磨。

每个月的工资还没有捂热，就得还给银行，分期时间越长，心态就越容易崩溃。

于是，很多客户都会选择一口气提前结清分期，早些年还好，银行可以利用合同收取客户的一些违约金，自从消费者权益保护出台以后，银行一分钱也不敢多收了。

根据数据显示，分期期限超过24期，有44%的客户会选择提前结清，分期期限超过36期，有72%的客户会选择提前结清。

与其客户都提前结清了，这个手续费压根赚不到了，那么出于风险控制和收益率两个角度出发，银行就干脆设置到24期就足够了。

