

想我毕业也有5、6年了，去过的城市不足8个，做过的工作不到5份，兜里的存款不满4位。这一切的一切，可能都要从2013年的第一份信用卡销售工作经历说起。

我的第一份工作，也是我值得记忆的一份工作，在某家股份银行信用卡中心从事信用卡推广工作，一做就是两年零十一个月整，中间想过无数次的离职，但却依然坚持了将近三年的时间。



很多人应该都遇到过信用卡推销员上门推销信用卡的经历，而我第一份工作做的就是这种上门推销员。虽然每天可能会面临很多的拒绝，甚至冷眼和漠视，但是作为银行的从业人员（虽然是劳务派遣），相比于其他的直销业务，给人的信任度会高一些。

最重要的是，信用卡本身是一种小额无抵押的信贷产品，说白了，就是给客户借钱，但是不用抵押，不要办理费，还有免息期。相对有超前消费意识和资金需求的人，都是潜在客户。



但是，也是这一份工作，让我最终明白了，现实的残酷。在工作到2016年7、8月份的时候，出了一件事，让我彻底从摇摆不定的辞职状态中，下定决心辞职。

那时候的某一天，领导突然告诉我，我2015年的一个女性客户，利用了捡到的身份证办卡并透支。而我作为业务员，在前端核查客户身份的时候，没有及时发现身份证与本人非同一人，犯下了损害公司利益的错误。



没想到这个客户居然发卡了，直到2016年4、5月份，她的一笔信用卡欠款未被追回，引起了卡中心的注意。总行卡中心倒查追究当事业务员及相关审核人员的责任。所以在我被扣除当月绩效奖金1000元后，领导给了我三个选择：1、自己提出离职申请；2、写一份检讨交上去；3、把客户欠银行的6000多元全部还上。

我当天稍作思考后，选择了写检讨，毕竟突然的离职没有新工作，还是很尴尬的。可是当我把写好的检讨交到领导办公室的时候，领导又告诉我这份检讨要在月度会议上所有人面前读出来。



自从那次事件之后，据说领导还偶尔在公司会议上提到这起经典案例：客户拿别人身份证办理信用卡，业务员未能及时识别，导致最终业务员被罚款并被开除的严重后果，用以警戒所有员工防范风险。

总的来说，信用卡推广是一份付出与收获成正相关的工作。只是这两年随着支付宝的蚂蚁花呗，京东金融的京东白条，以及苏宁金融的相关虚拟信用卡产品的出现，使得人们对银行信用卡的信赖性相对变弱，再加上持有信用卡的用户越来越多。因而比起前几年，信用卡业务员的收入情况大抵会有所下降吧。



我是每天与你分享国际资讯和世间冷暖的小编，关注小编可以查看更多新鲜资讯，随时随地了解世界变化。