



近日，国内领先CRM厂商深圳市六度人和科技有限公司（EC）（以下简称“六度人和”）宣布完成1亿元级的D1轮融资，本次融资由至临资本领投、青蓝资本（中软国际）、红十三投资跟投，此前六度人和已获得腾讯、用友、赛富等知名机构的多轮投资。六度人和的D2轮也正快速推进，并开始筹备国内IPO计划。

六度人和EC是国内发展最早的SaaS厂商之一，公司于2015年发布社交化CRM产品，经过多年的探索与发展，形成了以销售云、营销云、客服云的闭环体系。EC服务的客户特点是：通过社交沟通促进成交的专业销售行业，包括：教培、金融、科技、医美健康以及房地产、汽车等领域。这些行业的销售都是通过深度社交、建立信任关系后的大宗交易。而这些领域还有个特性，就是市场天花板高，且正处在飞速成长期。作为能够直接带来客户的CRM市场天花板自然也会水涨船高。

由于目前实现正向盈利，且公司的业务模式已经成熟，所以本轮融资将主要用于扩大市场和战略投资，开始打造CRM产业链，这意味着EC已经进入新的发展阶段。

至临资本创始人、董事总经理姜皓天表示：随着企业数字化趋势已经来临，云基础设施越来越完善，EC开始表现出明显的增长优势，并率先进入盈利期，有望成长为“中国的Salesforce”。

德恒担任本项目组法律顾问，组成了以合伙人张磊律师以及朱云律师、尚帅利律师为主要成员的项目组，代表至临资本参与本次交易的文件起草、项目谈判、交割跟

进等事项。德恒项目组律师密切合作，专业高效地完成了本项目的各项工作，赢得了客户和公司的信任与认可。德恒律师深耕于TMT、人工智能、大数据、医药生物、尖端制造等新经济领域的专业法律服务，依托多年积累的丰富项目经验、行业资源以及快速深入的专业研究和服务能力，将一如既往为更多客户提供高水平的法律服务。

项目合伙人介绍：