

我们平时在公园门口，或者经过大型超市，经常会遇到银行工作人员在推销信用卡，有时还能送办卡人一些小礼物。还有一些银行工作人员则会跑到写字楼里，要求白领们都来办信用卡。资料显示，截止2022年6月底，我国信用卡和借贷合一卡达到了8.07亿张，相当于人均持有0.57张信用卡。



第二，客户在办理了信用卡之后，银行会定期收取管理费，每张信用卡的管理费虽然并不是很多，但是只要信用卡发行的数量足够多，也是一笔不小的收入。事实上，对于银行来说，他们发放贷款都是存在着一定风险性的，而对于信用卡收取管理费这类中间业务，还是非常安全、稳定的。所以，工作人员都会很积极地让人办理信用卡。

第三，银行工作人员在替客户办理信用卡的同时，也会一起办理借记卡。即使有些客户申请信用卡没有通过，但是借记卡也是一定可以办下来的。因为，客户只要有了借记卡，就可以往借记卡里存钱了，银行的存款就会增加了，这样就能更快完成吸储的目标。其实，对于银行来说，他们主要是通过存贷利差来赚钱的，如果客户都把钱存到借记卡上，银行就有更多的资金用于放贷，就能提升业绩。



很多人感到奇怪，银行工作人员为什么要天天追着客户办理信用卡呢？其实，办理信用卡对于银行好处还是很多的。1、让客户办理银行卡，工作人员可以完成自己的业绩指标；2、银行可以收取管理费；3、银行给客户办了借记卡后，客户就会把钱存进来，就能完成吸储目标；4、客户只要办了信用卡，一旦进行透支消费，银行赚钱的机会就来了。不过，我们还是奉劝大家，透支消费要有一个尺度，过度的透支消费将会陷入到债务的泥潭之中，不能自拔。