

2020年10月29日蚂蚁集团在科创板和香港同时公开发行股票，融资金额超过一千亿，市值超过2万亿，这是历史上最大规模地上市融资，连马云自己都没有想到能有这样的结果。这次成功的融资其实应该归功于蚂蚁集团背后那些背景极其深厚的股东们，如果说六年前阿里巴巴在美国公开发行股票融资是靠的孙正义、蔡崇信、杨致远等这些国外的股东。那么今年的蚂蚁集团这场融资盛宴肯定离不开这些清一色的国内江湖大佬，包括泛海系的卢志强、复星系的郭广昌、巨人集团的史玉柱、高盛系的胡祖六、分众传媒的江南春还有云锋系的赵薇、李连杰、利智等，当然还有国家队的中金系、中邮系、社保系、保险系、也有已经倒塌的明天系、安邦系、华信系、海航系的遗痕，竟然还有我们郑州本地的地产商美景地产的影子。可以说是蚂蚁集团把国内流贵族都融到了一起，在这些国内大佬的关照下不再发愁股权融资能不能成功，只关心能不能破历史融资记录。

还有一个典型的例子就是小米的雷军，在正式创业之前就把超级豪华的七名合伙人融到一起，从成立到进入世界五百强只用了八年时间。虽然我们初创企业并不能复制蚂蚁集团和小米集团的成功，但我们可以学习一些它们成功的经验。就是在融资之前把周围有能力的人融在一起，那么你周围这些有能力的人怎么才愿意跟你融在一起呢？要么你口才和个人魅力跟马云跟雷军一样超群，要么你有一个让大家信服的制度。

这个能让有能力的人信服的制度也只有股份制了，前面我也说过股份制是源于宗教的三权分立，股份制是世界上最稳定的关系，甚至超过国家关系、同学关系、父子关系、夫妻关系等等。所以说作为企业家要想成功股权融资归根到底还是要先完善自己公司的制度，尽早的把一个人的公司向标准的股份制公司过渡，企业家自己也要不断的学习股份制的游戏规则，还要让更多的人参与这个资本市场的大游戏中。

股权融资对于一个企业来说确实很难，尤其是起步阶段，但越是有难度的事情就越想挑战一回。而且想明白以后融资其实也就是融人，融智慧，融资源，人融在一起再做融资就容易多了。虽然我们去吧看看挂牌五年多时间了，没有做过一次股权融资，但这五年时间我们接触了很多有资产、有资源的老板，通过五年的接触交流，这些个老板几乎都同意跟去吧看看在所有权方面的进行合作。例如做媒体的邢总、做床垫的霍总、做农业的张总、做不良资产的宋总，做电商的刘总、做建材的张总，这些都可以在公告里查到。还有很多正在洽谈合作的老板，不便在这里阐述了，所以经过这五年的努力，我们去吧看看在所有权方面想做一次大的动作，也只是时间问题。这些老板为什么选择跟去吧看看合作，资源共享，最根本的一个原因就是信任去吧看看的股份制度，看好去吧看看的未来。

作为一个企业家在融资之前先把制度设计好，再把身边的有能力的聚集在一起，剩

下股权融资的问题就简单多了。

好了今天就聊这么多吧，如果你觉得老邓聊得还行就请关注、多转发，转发给你身边的投资者、企业家，因为知道股权融资的人越多，我们企业家股权融资的环境就越好，谢谢大家。