

现在大部分买车会选择金融贷款方式，一方面是现在消费信贷利率比较低，像2年期的利率可以低至4%以下，并且大部分汽车品牌提供免息贷款吸引客户；另一方面现在的年轻人消费意识比较超前，愿意在手头现金不足的情况下，通过金融贷款买车，提前享受高品质生活方式！

融资租赁和分期付款的区别

平常大家接触到的金融贷款购车实际上分为融资租赁和分期付款两种形式！这两者在法律层面是有本质区别，简单来说就是融资租赁只是租车，车的所有权归租赁公司，分期付款购车车的所有权归购车者！

超级0 首付 金融购车月

郑州富达美格店 5月30日

超级0首付 / 融车融税融保险 / 可享3年0息 / 最高送3年交强险和百万驾乘险

全车系劲享礼

- 购置税—最高减免8000元送礼包
- 购置税—购置税减半补贴CNG5L送礼包
- 购置税—购置税减半补贴，购置税减半

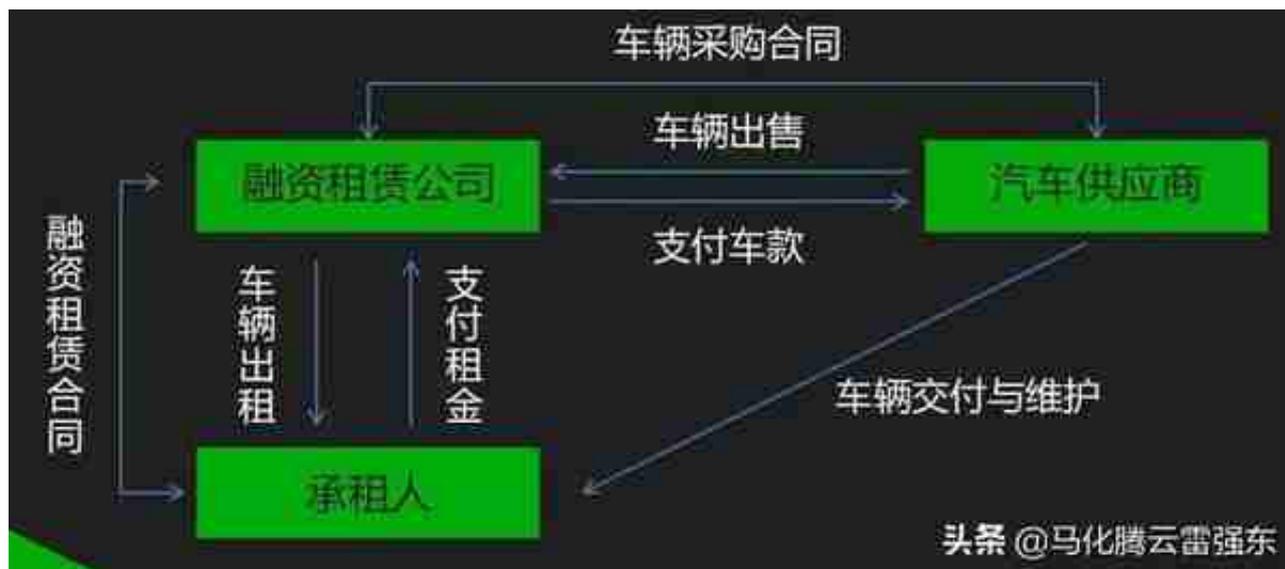
明星车型惊喜礼

- 购置税—购置税减半，购置税减半
- 购置税—购置税减半，购置税减半

销售热线：0371-55399688 地址：郑州市惠济区富达美格店（原富达美格店）

特别是现在很多品牌宣称的“首付666、XX车开回家”、“首付999、XX车开回家”、“一成首付购XX车”，甚至有一些品牌推出零首付购车，实际上都是融资租赁形式购车，当然在购车的时候，相信大部分经销商也会告知是融资租赁还是分期付款！

但也不排除有些经销商刻意隐瞒，或者是购车者对这方面不了解，导致后期产生纠纷！辛辛苦苦还了几年的贷款，结果到期了告知车还不是你的，还需要付一大笔钱买断才行！这样的报道屡见不鲜！



简单来说，融资租赁实质上是你从租赁公司租车使用，每月还的贷款实际上是租金，租赁期间车辆归租赁公司所有，到期后客户可以选择赎回车辆或者将车辆退还租赁公司！

融资租赁买车的主要目的就是为了实现两到三年的车辆更换周期，灵活处置车辆，最终使汽车成为一个占一大笔资产的大件消费品，变成一个支付少量月租费用就可拥有的普通消费品！



厂商指导价 **42.89-55.19万元** [车主提车价1790条 >](#)
 中大型车 / 2022款口碑4.44分 / AH100专业评测62.0分
 本地经销商 > 10款在售车型 > 二手车 保值率70.11%
 ↓3万 39.89-52.19万 11.50-47.58万
[获取底价](#) [低价购车](#) [二手车](#)
 限时优惠 航海家2.7T尊雅版上市 [了解详情 >](#)
 热门对比车系口碑排行 [详细排行 >](#)
 对比车系 [口碑对比](#) 头条 @马化腾云雷强东

举个例子，某企业计划为企业高管配备一部宝马BMW5系豪华轿车，如果选择全款购买方式，需要一次性支付45万元，两年的资金成本约为7万元，合计成本52万元；

如果采用融资租赁方式，按照某租赁公司产品：每月租金24,000元，含：3,500公里/月，合同期为两年，成本为576,000元，租金可抵税：83,520元，综合成本为：492,480元且车辆所有权归租赁公司所有。相比一次现金购车可以节约成本3万元！

项 目 (以上海市为例)	计入税前工资	申报实际工资	说 明
税前月工资	¥15,000+8,000(车贴)	¥15,000+8,000(租金)	个人所得税每月节省1,800元
每月个税	¥3,049	¥1,249	
税后月工资	¥11,951	¥11,266	

产品优势:
 在进行车贴改革后,企业与员工设置车贴:
 ·员工3年个税节省了约65,000元;
 ·企业增值税节省了41,000元;
 ·企业所得税节省了61,000元;
 ·提高员工薪酬满意度,有助于激励员工,留住人才。

头条 @马化腾云雷强东

结语

随着汽车生态环境逐步呈现线上线下一体化、客户触达智能化、金融服务多样化的特征,年轻人购车更多会选取金融信贷方式,而融资租赁方式购车必将受到更多人的青睐,进而为汽车行业发展创造更高价值!