



新能源时代到来的速度超乎想象，

可以说是杀疯了。

而当这边杀疯了的同时，那边被杀的传统燃油车也疯了，

开始疯狂降价！



江湖上，最怕的就是内卷

当人人练就葵花宝典时

你不练，被别人吊着打

练了，大家也都一样，还是谁也打不过谁

导致最终结果就是，江湖还是那个江湖

但大家都成太监了。

现在的燃油车江湖，就是这个情况

以后大家谁也别再提雄起了。。。



4S店里极富戏剧性的场面不过是利用了消费者贪便宜的用户心理

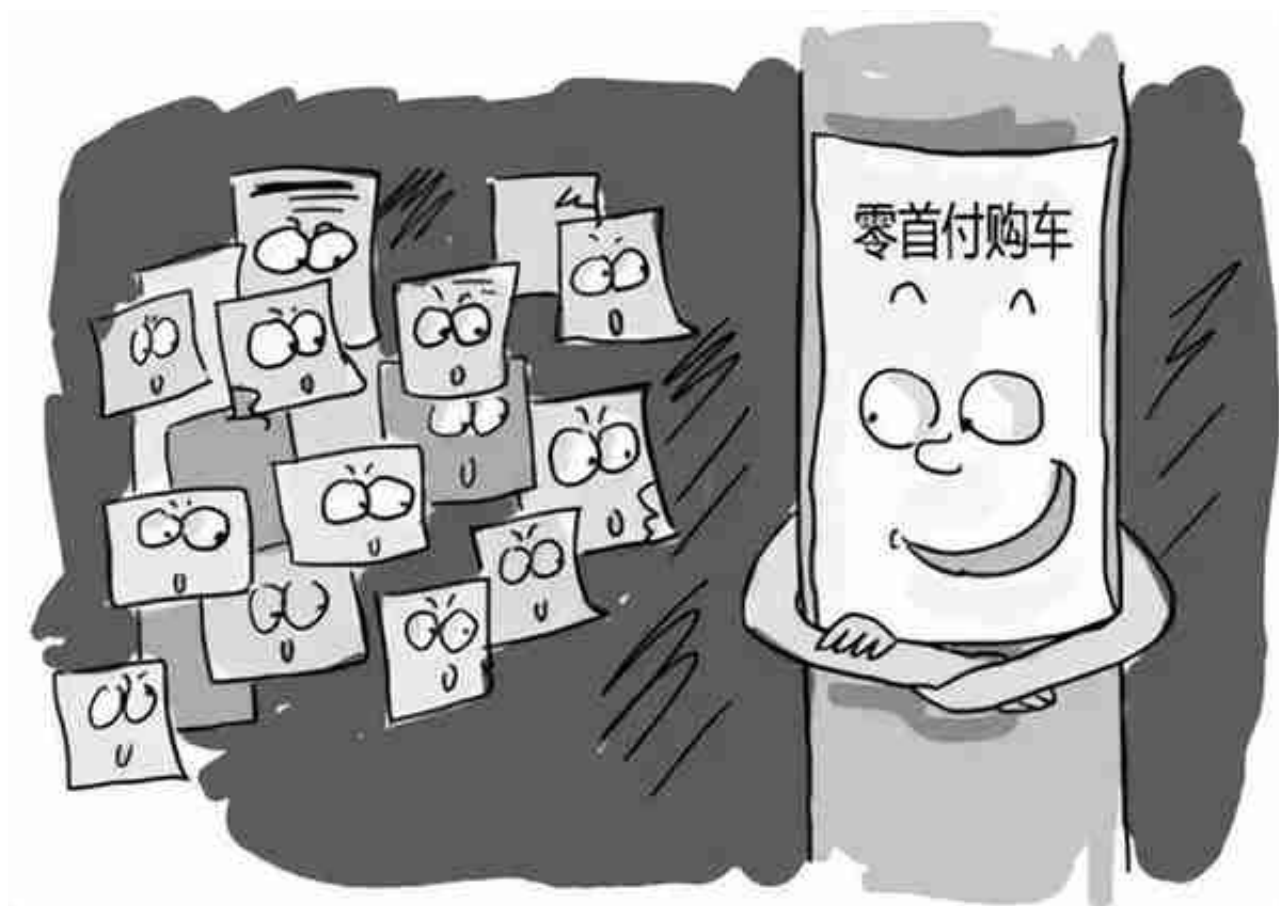
要是如果你还嫌贵

那么请从4S店出来，到门口左转的电线杆上看看

会有你想要的小广告

——“零首付购车”

一种骗子帮你全权代办买车业务的方式。



▲电线柱小广告

零首付购车的套路是怎样的呢？

第一步：广泛散布小广告，各种贷款信息，吸引目标人群。

例子：“不收一分钱、让你开新车”、“买车能融资、开新车、贷百万”



第三步：以办理车信用贷款为由，要求你配合伪造一系列包括工资流水在内，符合银行和其他放贷机构不同风险偏好的文件和资料。

(车信用贷款一般是这三种：1、银行的信用贷款 2、汽车金融公司
3、小额贷款公司的信用贷款)



第五步：车下来后，骗子会用车辆进行第一次抵押贷款。

（第一次抵押贷款一般会选择银行、汽车金融公司或者小贷公司等金融机构，此时需要在所在地区车辆管理所办理抵押登记手续，并且质押个人机动车登记证等。）

第六步：二押、三押。由于车辆已经在车管所登记，因此骗子在进行二抵、三抵的重复抵押时只能选择民间借贷。

（此外，骗子还会让受害人配合，带着受害人向多家互联网金融公司或者民间借贷机构借款，采用协议抵押贷款或者借款方式。虽然如此借的款项不会太多，单笔额度大约在5万-10万，但好处不言而喻，就是审核简便。）



第八步：大戏开始！骗子把申请下来的大额信用卡疯狂套现和透支。

以上几步下来，受害人背负的贷款很容易超过200万，这部分钱都落入了骗子的腰包。而这个时候，零首付购车的受害者，只能看着7位数的债务，迎风流泪了.....