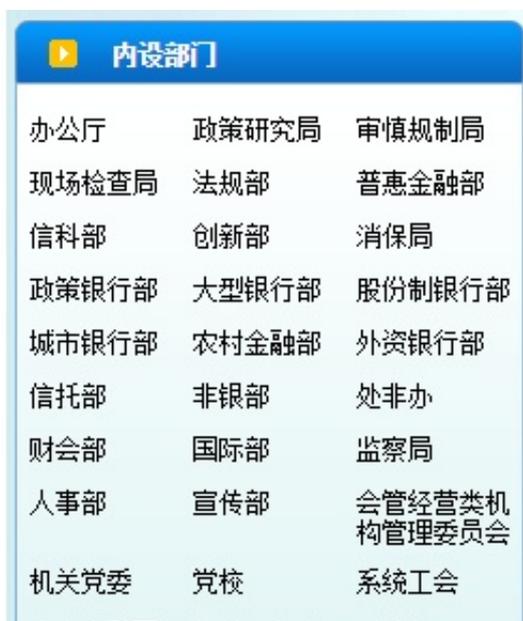


连续写了两篇关于信托方面的文章，从读者的反馈来看还是很不错的。无论是推荐还是评论量，大大超出自己的预期。看来人们对于投资理财是越来越关心了，留言互动中甚至不乏有踩雷的投资者甚至是从业达十年之久的信托经理。

误区的消解不是一天两天，投资者教育更是长期工程。不过也从侧面反映了，人们对于理财的认知升级。信托不再是“洪水猛兽”，但是对于信托的筛选、信托的风险的判断以及其他事项都还没有进行科普。在后面的一系列文章中，会陆续补上。

当我们谈论信托理财的时候，很多人会不自觉的将信托和银行理财进行对比。毕竟对于大部分投资者而言，银行理财是他们接触最多也最信任的一种理财方式。



内设部门		
办公厅	政策研究局	审慎规制局
现场检查局	法规部	普惠金融部
信科部	创新部	消保局
政策银行部	大型银行部	股份制银行部
城市银行部	农村金融部	外资银行部
信托部	非银部	处非办
财会部	国际部	监察局
人事部	宣传部	会管经营类机构管理委员会
机关党委	党校	系统工会

不保本保息

在过去，人们一直有这样一个理念就是银行售卖的理财是“没有风险的”，也就是

所谓的保本保息。而信托公司销售人员在售卖产品的时候，往往会宣传自家的产品保本保息，没有预期和违约的风险。

不过，这都是过去式了。《资管新规》的出台，结束了这一切。

对于大部分投资者而言，《资管新规》说了什么他们并不关心。只关心自己的资金和购买的理财产品是否安全，还能否如期兑付。因为按照规定，从今往后除了国债、存款这一类产品外，所有的银行理财（保本理财处于过渡期，另说）和信托理财产品均不能宣传保本保息。

所以，当你看到有人宣传银行或者信托理财产品保本保息的时候。一定要警惕，这个人要么不专业要么不靠谱。因为按照规定，这是不合规的。对于金融从业人员而言，合规大于天！

二.信托理财VS银行理财：不同

啰嗦完两者的相同之处后，再来说说两者的不同之处吧。可能不是最全面的，但一定是最关心的。发行主体不同，就不用多说了，很明显是不是？

购买门槛

购买门槛的不同，直接区别了两类理财的受众群体。



购买起点、预期收益和投资期限和流动性是两者的几个重要区别。

三.需要强调的几点

你中有我，我中没你

这个怎么理解呢？其实意思就是，银行理财的资金中有一部分是直接投向了信托产品，但是信托理财中却没有银行理财的身影。

这是由两者的运作模式所决定的，信托是理财产品的供应商，而银行理财则是资金的二传手。

银行通过发行产品募集资金后，会部分投向信托理财还有诸如其他类型的债权资产。通过资金优势获取较高的收益，然后拿出其中一部分分给投资者，另一部分则用于银行的各项支出。不要忘了，银行那么多网点和员工都是成本啊。

根据统计显示，银行理财中有很大部分直接投给了信托理财，比例没就的话应该不低于30%，银行之所以投理财除了收益以外更看重的风险。

两类资产

钱放在银行，是你的资产银行的负债；一旦银行出现倒闭或者无法正常经营（小概率事件），那么资金的安全是会受到威胁的。存款保险的赔付上限是50万，50万以上的目前并没有统一说法；但一旦出现这类事件确实对储户而言是很麻烦的一件事情。如果连同银行被清算，就很麻烦了。

