

金融界网5月21日消息 根据《2020-2021年保险资产管理业综合调研数据》，去年，27家已开业保险资管机构管理的第三方资金占比超过了30%，第三方资金占比正持续提升。

第三方资金占比的提升本质上意味着资管行业市场化的提速。

以去年为例，泰康资管受托资产管理规模超过2.2万亿元，其中第三方资产总规模超过1.2万亿元，第三方占比已超过50%。平安资管官网披露，截至目前其资产管理规模超过3.63万亿元，第三方资产管理规模超过0.9万亿元，占比接近25%。而就在2019年，平安资管的第三方资产占比则仅有不足10%。可以看出，过去一年，在第三方资产上平安的发力程度。

事实上，从国际同行来看，提升第三方委托资产规模对于保险资管而言现实意义极强。

以当下保险系资管排名第一的安联资产管理公司为例，截止2020年，安联管理资产规模达2.4万亿欧元，其中第三方资产1.7万亿欧元，占比71.7%，基本维持在70-80%，且较2005年的58.7%明显上升。

目前第三方业务也是公司主要的收入和利润来源。其中，第三方资管业务收入近些年稳定在5%左右，但是其带来的营运利润占比则已达到26.5%，接近三成。

信达证券表示，第三方资管业务相较保险系统自有资金相比，既能带去丰厚的管理费，又能实现相对较高的ROE水平，有助于保险资管公司减少对关联资金的依赖，夯实自身投研能力，促进更加市场化的发展。

当下，多家保险资管机构都表示，要在资管大时代中，抓住第三方业务的发展机遇，使保险资管真正从内部受托向着市场化方向前进。

太保资产总经理陈林就表示，第三方业务规模现已接近太保资产管理资产总规模的25%。计划在未来3-5年，公司第三方管理资产规模占比能够有较大幅度提升。

中国保险资产管理业协会执行副会长兼秘书长曹德云提出，希望保险资管机构审视以往主要面向保险资金的投资管理、产品化不足的现象，更加注重主动管理能力和产品化发展。同时，注重第三方业务拓展，将财富管理、养老金管理视为主要方向。

。