



何小鹏

从穷小子到UC创始人

何小鹏

出生于湖北黄石一个普通工人家庭。父母辛辛苦苦一辈子想让儿子改变自己的命运。没有显赫的背景，他只能通过高考来实现自己的愿望。当然他也没有辜负父母的期望，以优异的成绩考上了华南理工大学计算机专业就读。



AsialInfo 亚信

到了亚信公司之后，他顺利通过了面试。在亚信的这几年做过产品运营，技术开发，测试，产品服务等众多岗位，这也为他以后自己创业提前做好了铺垫。

在何小鹏入职亚信的第二年，也就是2000年，亚信在美国纳斯达克上市，融资1.2亿美元。公司给每个人都发放了相应的原始股，何小鹏获得了1500股，总市值近3万美金。这对当时的何小鹏而言，可以说是一笔巨款。他刚毕业也就一年，本身自己的工资水平也就几千块。如今能在公司获得这样一笔收入，而且利润还是非常可观的。他也是非常幸运的。



梁捷

梁捷比何小鹏早一年进入社会，他也是计算机专业的高材生，同样也是在亚信工作。但是他比何小鹏在技术上更突出一些，擅长各种编程代码。听到何小鹏的一番慷慨陈词，又结合当下的时代背景。梁捷也觉得是应该跳出固定思维，为自己大胆博一番。。

于是，梁捷就接受了何小鹏的邀请，二人开始计划创办一家新公司，主营互联网业务。何小鹏对于他们创业的初衷

是这样说的：“在

2003年左右，web环境还比较差，手机方面的应用还比较少。我们也没有经验，以我们当时的能力和技术能力，如果去做很现实很成熟的市场，那是不可能的，因此

这个时候，UC优视就应运而生。



尽管互联网是行业大热门，发邮件也是当下的流行趋势。但是对于大部分普通人来说还是更喜欢发短信打电话，对于这种上网发邮件的方式还不是太适应，不太习惯。所以何小鹏和梁捷的第一个项目就碰了壁，本来他们资金就不太充裕，如今项目开发不仅没有回本，可能还搭进去不少。正当他们陷入困境之时，何小鹏的好运体质发光了，他遇到了帮他解决燃眉之急的贵人。



UC Web

不久何小鹏团队还开发了UC Web，这个上线之后，大众反响还是相对不错一些。在当时那个手机还没有普及的年代，这个UC Web也就是UC浏览器的前身。它一经问世，就迅速收获了一大批用户粉丝的关注，所以说这个项目算是做成功了。但是也只是暂时的胜利而已，后面又遇到了棘手的问题。

创业初期需要投入大量的人力物力，UC这两个项目前期耗费的资金实在是太多了，除了技术研发，还需要进行产品宣传推广。虽然短时间内取得了一部分成绩，但是产品回报率周期实在是太长了。还没见资金回笼，丁磊帮助何小鹏他们的80万就被用光了，没办法他们只得再去筹集资金。因为政府扶持自主创业，不仅在政策上加以支持，还会给予适当补贴。何小鹏和梁捷他们就是因此得到了广州天河区政府10万元的中小企业资金补助。



李学凌

在何小鹏梁捷一行人在丁磊给他们安排的工作室里忙得焦头烂额的时候，他们认识了当时网易公司的总编辑，李学凌。他后来也创办了一家网络公司名叫多玩，后来被大众熟知的YY直播软件就是出自他的手笔。当时李学凌也非常赞赏何小鹏创业的勇气，所以他就给何小鹏介绍了当时的联想投资副总裁--俞永福。



雷军

这不就是明说让俞永福联想辞职吗。不过俞永福也的确是有魄力，还真的就辞职了。然后俞永福带着400万投资就来到了何小鹏公司。不得不说，何小鹏这一路贵人扶持还真多。得到俞永福的资金支持后，UC公司也开始大刀阔斧地向前发展。俞永福成了UC公司的主力军，他在互联网市场打拼多年，利用他的经验和人脉帮助何小鹏拓宽公司发展道路，扩充团队，收购公司，使得UC一时间互联网行业名声大噪。慢慢地UC也吸引了更多新的资本注入，包括之前拒绝他的联想，还有后来的互联网巨头阿里。正当UC 风头正劲的时候，何小鹏的一项决定震惊了所有人。

把公司转手卖给马云，获利300亿，实现财务自由

互联网市场直到现在也始终是时代发展的风向标，久盛不衰。但是有市场就会有竞争。UC在互联网事业中突飞猛进的时候，难免会遭到同行甚至对手的惦记。随着智能手机的不断发展和普及，萌生了不少新的商业霸主，阿里巴巴就是最明显的一个。当资本和流量碰撞在一起时，势必要互相融合一下。所以当阿里巴巴向UC 抛来橄榄枝时，何小鹏也没有拒绝。与其看着自己的心血被大公司股权吞并，不如直接卖掉更为合适。所以，最终何小鹏以43.5亿美元（折合成人民币就是300亿）的高价将UC优视卖给了

马云。何小鹏曾经给自己立下一个目标就是“要在四十岁之前实现财务自由。”

他做到了，在他37岁的时候，提前完成了自己财富自由的目标。



小鹏汽车logo

40岁的中年人拿出自己的全部积蓄来投资的确是需要很大一番勇气，何小鹏这样的行为令很多人都非常不理解，包括自己的家人，他们都劝何小鹏要冷静。但是何小鹏毅然决然，没有一丝动摇又踏上了二次创业之路。他还在自己的社交账号上发文：创业一轮回，新轮回，终点亦是起点。



谷俊丽

所以在何小鹏准备投资新能源汽车的时候，雷军给他投资了四个亿，阿里、富士康等众多资本也纷纷给他注资。就这样，何小鹏用了仅仅一年就筹集到了20亿资金。资金落实好了剩下就是人才和技术了。这一点当然何小鹏也做了充分的准备，他花重金请来了包括在特斯拉教机器人的谷俊丽以及在一汽技术研究院副院长刘明辉等众多技术人才，为小鹏汽车团队加入了坚实力量。



何小鹏

何小鹏对小鹏汽车进行了一番整顿修改，随后推出2020款G3，在功能、价格和服务方面都做了很大改进。就在何小鹏觉得事情解决了的时候，一些老用户觉得自己受到了欺骗，新款车各方面性能都比旧款要好，但是却只比旧款贵了几千块。他们自然是感觉自己买亏了，所以就开始找何小鹏讨个说法，甚至拉起横幅说小鹏汽车欺骗消费者。一时间，何小鹏及其公司深陷舆论漩涡。

何小鹏最后给出了一系列补偿措施，在售后服务和价格补贴方面都又做了相应调整，这才平息了这场舆论风波。可一波刚平，一波又起。小鹏汽车刚处理完国内市场的事情，转眼就被特斯拉CEO马斯克发文称抄袭。这是怎么回事呢？



XP-何小鹏 🏆

11-21 09:32



看来昨天我们发布的包含激光雷达的小鹏下一代自动驾驶架构，让西边的某人很不爽，连续用pigu发声。我想说的是，造谣早就证明是无法打败任何竞争对手的。明年开始，在中国的自动驾驶你要有思想准备被我们打得找不着东，至于国际，我们会相遇的。

一番话说的也是蛮霸气，虽然目前和特斯拉仍然存在一定差距，但不管怎样何小鹏确实是带领着小鹏汽车做出了傲人的成绩，迄今为止，小鹏汽车的总市值已经超过100亿美元，还在港交所上了市，港股市值超过3000亿港元。

而何小鹏自己也凭借自己55亿美元的总资产，位列《2021福布斯全球富豪榜》第502位。

从一个穷小子到百亿富豪，何小鹏的成功不可复制，但他的经验我们可以学习参考。不管怎样，这种从头再来的勇气也是非常令人敬佩，未来小鹏汽车的走向如何，我们拭目以待。