

春节过后的两周时间，一直在走访调研融资机构这个行业，前前后后以朋友亦或是客户的身份走访了大概150家融资中介机构。

这些机构大大小小，分布在写字楼 / 公寓 / 商铺等各种地方，当然融资中介机构在商铺经营的很少，在我走访的150多家中仅有2家，还是夹带着做房产的。

融资中介机构多如牛毛，却又鱼龙混杂。当然，很多友友在听到融资中介机构时，大部分都秉持着一种不正规的态度。从我走访的经验来看，以下三点是融资中介机构深受诟病的原因。

老板业务水平参差不齐



想要开一家融资中介机构是一个很简单的事，注册个营业执照，租个地方，置办点办公用品，招聘几个电销人员，就可以开始运作了。

总体而言，这里面最大的投入就是房租，少的可能几千块钱就能解决。

这就直接导致很多人，在听说融资中介机构挣钱，就涌入这个行业，开设公司开展业务。

一个行业一旦没有进入门槛的设置，就会变成一个完全竞争的行业，这个行业的乱像就会很快凸显出来，一旦发生的乱像多了，这个行业就会深受人诟病。

电销人员素质整体较低