

各位老铁们，大家好，今天由我来为大家分享股市中怎么提高执行力，以及股市中怎么提高执行力的方法的相关问题知识，希望对大家有所帮助。如果可以帮助到大家，还望关注收藏下本站，您的支持是我们最大的动力，谢谢大家了哈，下面我们开始吧！

## 本文目录

- [1. 执行力比较强，做什么可以一天可以赚500-1000？](#)
- [2. 如何快速提升自己的执行力？](#)
- [3. 股票怎么操作才能做到T+0？](#)
- [4. 怎么锻炼执股票执行力？](#)

## 执行力比较强，做什么可以一天可以赚500-1000？

要看在哪个地方，北京，烤白薯一天弄好了就可以挣500元，在包头就不行了，在唐山干装修的或许也可以。不论干啥，都要技术过硬，态度和蔼，质量上乘。

## 如何快速提升自己的执行力？

谢邀，【每天一堂职场课】为你解答职场01.常见的执行力问题

要做成某件事情，必须要动手行动，这样浅显易懂的道理相信大家都明白。但是依然会有许多人，执行力非常低下，做事情的效率不高。

除了说没有提高工作效率的技巧外，绝大部分原因，都可以说是执行力问题。例如：

?想获得升职，成为一个主管经理，却不知道从哪里开始；

?想要起床跑步，却控制不住身体，赖床不起；

?工作的时候，因为一些原因，导致心情沮丧，或者急躁，导致做不下去；

?事情做了一半，或许是被同事叫走，或许是因为分心，延期完成工作，甚至没有做完；

?.....

类似于上述的情况，如果你遇到过在心里默默的打个勾。大部分人都知道这些有问

题，却只有一些人会意识到问题所在，并且找到办法并开始行动。

## 02.执行力弱的情况

提高执行力，并不是说你今天不去想，立马去行动，就能够提高的。这是一种治标不治本的方法。几乎没有人能够因为热情，去长期坚持一件事情的。那些能够持续坚持下去的，并且一直能够执行的，是因为他们掌握了方法。

我们要了解我们没有提高执行力，就需要先明白，为什么我们的执行力低下，甚至是没有执行力。这样才能够对症下药解决问题。

如图所示，案例中的4个情况，可以把它划分为未执行与执行不下去这两种情况，而且几乎所有的关于执行的问题，我们都可以分到这两类中。

## 03.未展开执行的原因

那么我们进一步去分析为什么会为执行的情况。例如，你有目标，你知道你要成为一个部门经理，但是你不知道怎么样提高自己才能成为部门经理。所以你就没办法开始行动，这个未执行的背后原因是什么？

像这样的问题有2种情况，一是你没有把这个目标当回事，你压根就没有经过思考，随便就说出来的目标，也不会想着如何行动，比如说挣上一个“小目标”。

如果你的目标是随口一说的，那你未执行也无话可说了。我们要讨论的是另外一种情况，就像下面这个图片中这样：

图片左下角的小人就相当于初入职场的新人，右上角的那个小人就是职场新人的未来目标，成为一个高薪的管理者。想要实现我们的目标，就需要一步上一个台阶，最终才能抵达目标。

而这些台阶，在图片中是虚线，若有若无，其实跟我们的现状是一样的，我们只看到了未来的目标，没有看到下一个台阶应该怎么走。所以我们不知道如何行动。

这就是我们未执行背后的原因，因为目标太过遥远、太大了，我们不知道如何行动，所以就沒去执行，我们要做的就是分解目标。

例如上面图片中的两个框框，很明显左边的红色事件是你能够直接行动的，并且你知道怎么做；而右边的绿色事件，你并不知道做什么事情才能够成为市场经理。

所以要解决我们未执行的方法就是，把我们的目标不断的分解，分解到你不知道怎么做为止，然后justdoit。

#### 04.执行不下去的原因

另一个关于执行力的问题，是我们执行不下去。例如说我们制定了减肥的目标，但是开展一阵子，你因为各种原因坚持不下去了。

像这样的问题，其实背后的原因也有2个方面，一点是我们的目标不够明确，你需要把目标明确到时间、数字、成果这3个因素上，例如：3个月减肥10公斤；另一点，就是你没有得到一个反馈。

前面我们说过，几乎没有人能够因为热情，而长期坚持一件事情，为了坚持而坚持，可以说是一件不可能的事情。那么能够坚持下去的人，他们其实就是得到反馈。

老板们强调执行力，是因为团队执行力强，他口袋里的money就增加了，收入就是他们的反馈。对于我们而言，也是一样，也需要找到我们个人的有效反馈。

例如你“吃鸡”每次都是落地成盒，玩一盘输一盘，那你那天还想再“吃”吗？；你去打篮球，上场10分钟，连球都没摸到，更不要说进球了，那你还会想打篮球吗？

这些事情，相对我们的工作跟学习而言，都是门槛很低的事情，你能够很快在娱乐的事情中取得成就感，取得欢乐，或者是其他反馈。所以你能够坚持去玩游戏。

而我们工作跟学习的反馈，是非常的缓慢的，并且有一定的延迟性。因为你压根就不知道做了这件事情能不能升职加薪，学完这本书是不是就掌握了某个技能。

学习跟工作这样的事情周期又非常的漫长，许多人都看不到成绩，就中途放弃了，这个也是执行不下去的原因之一。前文提到，我们应该把目标分阶段性的去执行。为什么能够坚持玩游戏，能够坚持打球，是因为很容易获得成就感，很容易得到反馈。

我们知道大的目标是能够分解成小目标的，那么当我们达成某个小目标的时候，是不是也会得到一个小的反馈？我们应该把目光放在脚下，而不是看着远方。这是一个看待问题的角度调整。

就像上图中的这个小人一样，虽然还没有达到目标，但是能够明确自己实现一个小目标，就是上了一个新台阶，而新的台阶就离目标越来越近。有了这样的反馈，他

就可以坚持下去。

说回刚刚提到的那个减肥案例，为什么坚持不下去？原因就是这两点：目标不明确、没得到反馈。

如果每天早起都称一下自己的体重，并且每天都能够拍一张身材照，这样子经过一段时间，就能够看到自己的体重下降、身材变瘦；又或者你发现体重跟身材都没有变化，说明是饮食热量太高，或者是运动不够。有了有效的反馈，我们才能调整方向，并且促使我们继续执行下去。

## 05.总结一下

执行力强，并不是仅仅依靠坚持，它其实是一个目标-执行-反馈的闭环。同时我们的目标也并不是一成不变的，而是不断的通过执行，得到反馈，调整目标的一个过程。

我们可以把所有关于执行的问题分为未执行与执行不下去这两个方向来看。

未执行分两个情况，一是你的目标是随口一说，二是你的目标太大了。

那么我们需要做的是把目标明确下来，分解我们的目标，把大目标分成能够行动的小目标。

执行不下去有两种原因，一是你的目标不太明确，你需要制定一个明确的目标，并且分解它；二是你没有得到反馈，没办法持续的执行下去，我们要建立我们小目标的反馈，认识到我们达成小目标，就是在实现我们的大目标，而不是一直盯着遥远的大目标。

以上，就是对于执行力这个问题的一些看法，如果你有所帮助，给我点个赞吧。还有任何疑惑，欢迎留言，告诉我你想听的内容。

## 股票怎么操作才能做到T+0？

在A股市场上最大的谎言就是做T，无数投资者为之努力奋斗终生，但做T+0操作的结果反而是被市场快速的淘汰。我证券公司工作8年发现，没有做T+0交易的“傻子”反而还赚钱，天天忙活的投资者没过几年就销户了，且指天发誓再也不炒股。

股票交易中做T+0的意思是，自己账户上已持有一只股票，这只股票每天都有波动

，有高点 and 低点就存在价差，限于A股T+1交易制度，但结算是每天交易完毕之后，于是就可以先卖再买回来，或者先买下午卖。投资者的目的就是尽量赚取该股票价格波动带来的价差收益。其实要我说，投资者这是贪婪，急于求成，鼠目寸光，很多时间出现丢了西瓜捡芝麻。

股票交易做T+0，潜在的意思就是能准确的抓住股票每一天高点和低点，否则就是滥用交易，问题就是没有人能长期稳定的捕捉到一只股票日内的高点和低点，偶尔能蒙对，长期看盈亏各半，徒增交易成本。退一步，投资者的确能抓住高点和低点，那为什么不在最低点买入，然后最高点卖出，获取波段收益，每天折腾你不累呀！

股票做T+0，很容易将大牛股卖飞，举个极端的例子，早盘涨停投资者卖出，寄希望在随后的交易时间买入，如果随后的交易时间不打开涨停，一直封死涨停到收盘，随后第二天，第三天连续来10个一字涨停板，投资者不久亏大了，投资者只怕后悔的跳楼。而且这种例子我见到过好多次。

所以，我建议投资者就不要做T+0，如果错了，止损，如果盈利继续持有，让利润奔跑！

我是溯源归一，关注我，和我一起实现财务自由！

## 怎么锻炼执股票执行力？

首先，确定自己的买股条件，就是为什么买这只股票。两个方面，一个是股票代表的公司财务状况，按F10，连着看三年的营收和利润。一个是股票走势是否符合买入条件，比如K线是不是多头排列等。

其次，设置止盈止损位置。止盈要么是赚多少就卖，要么就是跌破哪条均线卖。止损要么是赔多少钱卖，要么是跌破哪条均线卖。只要没有破止盈止损位置就拿着，破了就坚决卖。

再次，执行止盈止损。

最后，连续两次止损了，先空仓等待，最少两周。期间自己总结问题，多看盘复盘。多寻找多头排列的股票，加入自选，跟踪。条件成熟就可以买入。设置止盈止损。

股市中怎么提高执行力的介绍就聊到这里吧，感谢你花时间阅读本站内容，更多关于股市中怎么提高执行力的方法、股市中怎么提高执行力的信息别忘了在本站进行

查找哦。