

## 为何顺丰不能放菜鸟驿站2024

顺丰快递可以送到菜鸟驿站，不能送到中通。

因为中通和顺丰是一家同样性质的快递公司，中通和顺丰只能接收自己公司属下的快递物品，不能也不会去接收其他公司的快递物品。

快递代收点是一款专业为小区物业代收点、小区便利店、街道超市、专业代收网点、校园代收点、快递公司网点、连锁店快递代收点、等快递包裹管理软件，而菜鸟驿站是其行业的佼佼者。

菜鸟驿站是一家为网购用户提供包裹代收服务的公司，它能接收所有快递公司的货品。所以中通不可能接收顺丰的快递，而菜鸟驿站接收是没有问题的。

## 顺丰可以放在菜鸟驿站吗

顺丰不可以直接放在菜鸟驿站，顺丰快递要打电话给收件人，经过收件人的允许才可以放在菜鸟驿站的，顺丰快递始终以服务质量为宗旨，尽心竭力的为广大客户提供优质服务，时效高服务质量好，使顺丰快递拥有大量客户，同时也得到很多客户的认可。

## 顺丰和菜鸟的区别

顺丰和菜鸟驿站都是大家很熟悉的，有了它们给大家的生活带来了很大便利之处，最近有小伙伴想知道顺丰和菜鸟驿站哪个便宜?那么接下来我们就来给大家讲解一下这方面的内容。

## 顺丰和菜鸟驿站哪个便宜(菜鸟驿站和顺丰快递的区别)

菜鸟驿站是一个物流平台，为了解决配送最后一公里而设立的网点。顺丰是提供物流运送服务的，运输企业，只要是运输服务企业都有保障运输物品安全的义务，因此个人认为菜鸟驿站会比较便宜一些。

## 怎样加盟菜鸟驿站?

菜鸟驿站的加盟方法：

1、去菜鸟驿站官网提交基本信息，然后由小二审核等待通过。(基本信息包括公司支付宝账号、营业执照扫描件，须带有年检;复印件需要加公司盖章后扫描)。

2、审核通过后提交保证金冻结，签署协议就加盟成功了。

3、注意这里的保证金不是加盟费。

加盟条件标准：

1、个体：无连锁品牌、无统一供应链管理、店铺为个人所有。

业务配备：店内有联网电脑或智能手机(只拥有智能手机的店铺需有可用wifi)。

经营空间：店内有不少于2平米储物空间，店内外有可张贴菜鸟驿站物料的空间。

2、连锁：大型连锁品牌，地域性或全国性连锁门店数50家以上。具有正规合法的营业执照。

业务配备：门店配有网络和电脑设备，或者有专业开发人员能提供技术对接。

经营空间：店内有不少于1平米储物空间，店内外有可张贴菜鸟驿站物料的空间。

3、物业：拥有住建部认可的物业管理公司执照。

业务配备：门店配有网络和电脑设备，或者有专业开发人员能提供技术对接。

经营空间：大于10平米包裹存放空间，用于承接菜鸟驿站业务。

4、校园：面向高校内师生提供快递包裹代收发服务的站点。商业公司需要具备工商三证。

业务配备：有2名及以上专业人员进行代收、代寄等菜鸟驿站业务。合作快递公司需接入2家及以上。日均包裹派件量200单及以上。

经营空间：大于15平米的场地，如校园商业区或生活区、交通枢纽处等独立非露天场地。

## 顺丰在菜鸟物流持有多少股份

就在昨天，已经有其他快递公司开始趁获取顺丰暂时丢掉的客户了，不过顺丰表示从容，“极端情况下，我们丢了2成订单仍可以活的很好，但淘宝没了顺丰就失去了最可靠的物流服务”，一位顺丰内部人士称。

尽管国家邮政局表示对此事高度重视，“及时与当事双方高层进行沟通，强调要讲政治，顾大局，寻求解决问题的最大公约数，切实维护市场秩序和消费者合法权益，决不能因企业间的纠纷产生严重的社会影响和负面效应”，但截至目前，冲突并没有终止的迹象。

从长期维持商业壁垒和利润水平的角度来看，顺丰的孤傲显得理所应当；而菜鸟的平台统筹模式也不失为提升物流效率的好办法。快递公司是否为平台打工本是自身决定，有关数据要不要共享的争议也仍将继续，但唯独明确的是，双方需要尽快协商如何求同存异、保证消费者的体验。而如果最终与3Q大战一样以伤害用户体验告终，则必然意味着电商服务的倒退。

## 顺丰和菜鸟互撕，破局之路在哪

你想的太多了，其实没必要为顺丰担心。顺丰能这样硬气，肯定有自己的道理。

另外，你要考虑什么人，什么东西会发顺丰！一般顺丰的特点是，快！服务好！这两点基本就无对手！其他快递一般6-10元！顺丰呢？23元！现在依然活的这么好。我所了解发顺丰一般是这样几总情况，1，急2，物品比较贵重3，商品怕损坏。4对形象有需求的人或企业。回头你在看看淘宝。急的人一般都会自己加钱让发顺丰。物品比较贵重的一般都是手机，电子产品，或其他的东西（没想到，大家补充），这类东西占比多少？另外还有就是易损商品！在天猫，淘宝买过水果，基本就没遇到发顺丰的，其他商品需求又有多少！我觉得唯一有影响的这部份就是要形象的。发的顺丰有面，能提升品牌价值的。这可能在淘宝里也是一小部分！

还有你一般什么商品在淘宝，天猫买！也许有一部份人什么都在淘宝天猫买。但现在很多已经习惯不急的东西，服饰鞋帽，等一些其他电商覆盖不到的在淘宝买。还有大家喜欢上淘宝的原因就是便宜吧，在能保证正品的情况，大家其他考虑的就是商品什么时候能收到，商品哪家价格低，那家送的东西多，哪家品牌信用好吧。同城，江浙沪隔天到的，不会选择顺丰吧！大家都拼价格，如果利润不出来去发顺丰，那成本又上去了！对吧！

所以菜鸟顺丰并不怕，可能有损失，但这部分用户占比多少是未知的，我们不清楚。

- 1、大家顺便说说你最近淘宝买东西发了几单顺丰？
- 2、你们公司现在发什么快递！

我近期10单一次也没用过。（微信买东西用过一次）

很多公司的合作快递都是换了几家快递后最后换成ems或顺丰！是吧！

其实如果是中通，韵达什么的出现这总事才会有影响！

说了这么多，破局之路，应该是和解，或有相关部门协调。顺丰是不可替代的，所以也不能把顺丰怎么样！