



一波未平，一波又起。“币银行”重新来袭，韭菜请注意回避！

此前大象区块链关注了比特王和它的资金盘游戏，在大宴宾客之后，终在国庆节之前楼塌了，币银行开仓的三个项目先后归零。而最近，另一个类似的交易所项目，在一通埋伏包装之后，颇有接棒比特王的意味，于假期间正式端上了餐桌，它叫“SIE”数字资产交易平台。

根据其官方介绍，SIE 数字资产交易平台（Star International Exchange）运营主体为美国注册的 StarInternational Digital Assets Technology Corp，致力于为全球数字资产交易人员提供安全、高效、稳定、专业的数字资产交易服务。

但正是这家号称“专业从事数字资产服务与推广、区块链技术支持和研究以及行业项目孵化等多位一体的综合性企业”，在一番探查之后，有着跟比特王相类似的套路，团队、运营、项目和加盟上存在着诸多的疑点和问题。

而这颗雷，已经于这个国庆节正式开始倒计时！



其次，在语句不通顺的官方简介里，核心团队据称来自 Google、Microsoft、华为及腾讯，分布于美国、英国、香港、新加坡。但是这么豪华的团队居然没有相关介绍成员介绍，庆幸的是在一个SIE的宣传片里，我们找到了这个“豪华团队”。



只是，通过名字无法查到这些成员的具体信息。但是通过搜图功能，记者发现SIE交易所的“CEO Mark Smith、CTO David Talby”，两人均不叫宣传片内的名字。

其中，“CEO Mark Smith”为不知名的“商务图片”模特，他的形象出现在淘宝店和一些营销软文里，具体名字尚不清楚，不排除该CEO图片“被盗用”的可能。而首席技术官“CTO David Talby”，通过百度识图功能，真实身份为知名营销专家马丁·林斯特龙，在SIE的世界，华丽转型为技术专家。其余两名成员未能找到更多的信息。



而关于投资机构，其中香港上市的8059，为朝威控股在港交所的证券代码，但是该公司主营业务为混凝土拆卸服务，绿色建筑研究及应用，运营管理中心在香港和深圳两地，通过查询其相关信息，并未发现该公司涉足区块链相关领域。在与该公司PR部门联系后，该公司未就此进行回应。

团队成员和投资方的存疑，并不妨碍SIE的“币银行”运动轰轰烈烈的展开。

## 02 币银行机制风险

币银行，就像币圈所谓“币改”一类词是“股改”的翻版，可以按照现实银行结合虚拟货币进行理解。简单来说，通过币银行可以进行存取业务，存币有息、贷款还利，是区块链世界的银行中介。

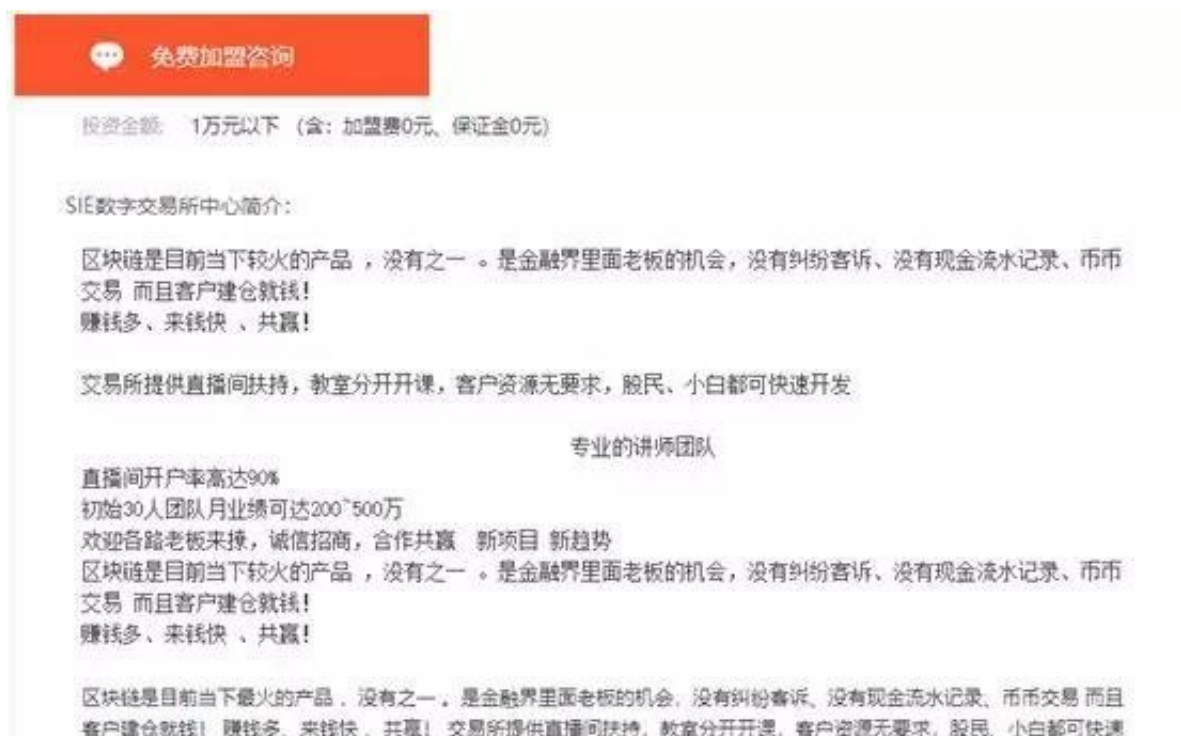
但通过比特王，我们重新认识了另一种币银行，它是将你的有价值的比特币、以太坊、USDT交易为空气币，依靠交易后的强制锁仓3-6个月，以避免你的资金即时交易出逃，同时通过锁仓期间，操纵空气币价格上涨和付用户空气币当坐利息，迷惑更多用户兑换空气币，最后在开仓前几日，交易所大量放出手中空气币将币价归零，鲸吞市场上的买单实现最后的收割。

这就是比特王所谓的币银行，将用户有价值Token兑换为空气币的暗黑银行。



此前，比特王交易所内的空气项目，还能根据它提供的信息，计算出整个交易所流通市值超8000亿美元、发行市值超过6万亿美元，是整个比特币流通世界的4倍多。相比之下，由于没有Token流通信息和Token价格价低，16个项目中仅有SNTE每枚超过1美元，所以SIE规模小了很多。

但他的K线走势，也颇有前辈的风采。打开这些项目的K线，近两个月的时间里，不管外面是狂风暴雨，还是艳阳高照，它们都维持一步一台阶、稳步向上的走势。



The screenshot shows a promotional page for SIE Digital Asset Exchange. At the top, there is a red button with a speech bubble icon and the text '免费加盟咨询' (Free Franchise Consultation). Below this, the investment amount is listed as '投资金额: 1万元以下 (含: 加盟费0元、保证金0元)'. The main heading is 'SIE数字交易所中心简介:'. The text describes blockchain as a hot product in the current market, offering opportunities for bosses in the financial industry without the need for legal disputes or cash flow records. It emphasizes '赚钱多、来钱快、共赢!' (Earn more, come money fast, win-win!). It also mentions that the exchange provides live broadcast support, separate classrooms, and no requirements for customer resources, allowing both retail investors and newcomers to quickly develop. A section titled '专业的讲师团队' (Professional Instructor Team) lists '直播间开户率高达90%' (Live broadcast account opening rate up to 90%), '初始30人团队月业绩可达200~500万' (Initial 30-person team monthly performance can reach 200~500 million), and '欢迎各路老板来撩，诚信招商，合作共赢 新项目 新趋势' (Welcome bosses from all paths to chat, honest recruitment, win-win cooperation, new projects, new trends). The bottom part of the screenshot repeats the introductory text about blockchain and the exchange's support.

在另一个宣传页面，SIE则是认为区块链技术的商业应用当下四大痛点：缺乏区块链技术人员、项目孵化资金巨大、项目落地时间冗长、行业变化速度太快。

为此，SIE数字币交易所给出的解决方案是：SIE联盟-共建生态、SIE资金-项目孵化、SIE品牌-技术共享、SIE技术-资源扶持、SIE信息-资金支持。SIE并表示联盟会产生更大商业价值：共享是加密货币交易所的重要基因，SIE联盟通过整合联盟成员的技术、品牌、信息等资源，促使成员之间相互协作，达成共赢。



